

*Wir sind die deutsche Tochter des weltweit führenden Pflanzenzuchtunternehmens Pioneer Hi-Bred, eine Konzerngesellschaft der E.I. du Pont de Nemours and Company.*

Wir suchen für die Regionen **Vorpommern/Rügen** und **Schleswig-Holstein** je einen

## **Area Sales Manager (m/w)**

### **Ihr Aufgabengebiet umfasst:**

- Betreuung von Pioneer Kommissionären/Handelspartnern
- Geschäftsanbahnung zum Verkauf von Saatgut (Mais, Raps, Sonnenblumen) und Siliermitteln an landw. Betriebe im Einsatzgebiet
- Eigenständige Anlage und Betreuung von Sortendemonstrationen
- Key Account Management
- Förderung und Ausbau sowie Koordination unseres Silage-Service Programms
- Planung und Durchführung von Verkaufsveranstaltungen (Feldtage, Wintermeetings, Messen)
- Koordination und Zusammenarbeit mit den Handelsvertretern in der Region

### **Sie verfügen über:**

- Vertriebserfahrung im Außendienst
- Abgeschlossene landwirtschaftliche Ausbildung
- Gebietskenntnis (Landwirtschaft und Handelsstrukturen)
- Reisebereitschaft

### **Wir bieten:**

Eine Beschäftigung in einem internationalen Unternehmen sowie leistungsorientierte Bezahlung und betriebliche Altersversorgung. Bitte bewerben Sie sich online über unsere Karriereseite: <http://careers.dupont.com/jobsearch>



### **Pioneer Hi-Bred Northern Europe Service Division GmbH**

Apensener Str. 198 • 21614 Buxtehude

[piode@pioneer.com](mailto:piode@pioneer.com)

[www.pioneer.com/de](http://www.pioneer.com/de)



**PIONEER**