

## CULTIVOS BIEN AMBIENTADOS

En función de la profundidad de tosca, Reinaldo Fava siembra sorgo, soja, maíz, cártamo o trigo. Así maximiza el margen económico según potencial productivo.

Págs. 12 y 13



JESÚS LEGUIZA

"Hay que pensar en consumir proteína verde"



PÁG. 04

MARTIN TAYLOR

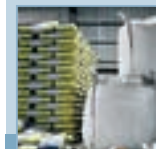
El presidente de Syngenta en la Casa Rosada



PÁG. 05

NEGOCIOS

Se viene la era del big bag para la semilla de soja



PÁG. 06

PRODUCCIÓN

El Deslinde, alto manejo en trigo y cebada



PÁG. 14

AGRICULTURA

La base está en el conocimiento, dicen en Pioneer



PÁG. 16

PERFILES

La recuperación económica de SanCor



PÁG. 24



[www.nomasconyza.com.ar](http://www.nomasconyza.com.ar)

Ingrese en nuestra página web y conozca las soluciones que Dow tiene para controlar la Conyza

ANÁLISIS

# EL MAÍZ PARA EL NORTE, LA SOJA PARA EL SUR

JAVIER PRECIADO PATIÑO | jpreciado@infocampo.com.ar

La noticia de la semana fue la proyección de que, en la próxima campaña agrícola, Brasil superará a los Estados Unidos como principal exportador de soja. Si bien una lectura fina de los datos del Usda es posible, mediáticamente se instala que un nuevo liderazgo en materia de proteínas vegetales está emergiendo en el mundo y que proviene, justamente, de nuestra región. Incluso mucho más importante que el ranking como exportador es el hecho de que la producción sojera brasileña se ubicará en 75 millones de toneladas, a sólo 8 de lo que producirán los Estados Unidos. En el país del norte la producción está prácticamente estabilizada, mientras que en el Mercosur no para de crecer.

**Brasil está a sólo 8 millones de toneladas de alcanzar a EE.UU.**

En los 60, la diferencia era abismal. Los EE.UU. lideraban la producción y el comercio mundial, mientras que Brasil estaba haciendo los primeros palotes y en la Argentina la oleaginosa era una rareza botánica. Llevó 50 años dar vuelta la taba, y contra las 83 Mt de los EE.UU. aparecen las 75 de Brasil y las 52 de la Argentina, con un Paraguay que

puso proa rumbo a las diez millones de toneladas. Y todavía no estamos viendo el techo. China esta próxima campaña estará importando 56,5 Mt, es decir más que toda la producción argentina. En esta edición de **Infocampo**, Jesús Leguiza dice que también hay que pensar en el consumo directo de las proteínas vegetales -no sólo en la transformación en carnes- y tal vez por ese lado, la India se sume



al viento de cola de nuestro país. Los indios son grandes consumidores de legumbres. Pero el precio de éstas es cada vez más caro. Así fue que se les ocurrió hacer un sustituto de las lentejas en base a harina de soja procesada hasta darle la forma y el color de éstas. Solamente en viandas escolares,

en la India hay 150 millones de niños que todos los días deben ser alimentados y hay un problema de acceso por el encarecimiento de los precios. En Mercosur hablaron de que podría haber allí una demanda potencial directa enorme. Pasando al maíz, los Estados Unidos mantienen un liderazgo inalterable. Para esta campaña 2011/12, el Usda prevé una producción de 312 Mt que es nada menos que el 36% de la producción global. En tanto, Brasil aporta unos 61 Mt y la buena noticia viene desde la Argentina, ya que el Usda está viendo una cosecha récord de 29 Mt. Pero de todas formas, las 90 millones de toneladas de ambos países no le mueven el amperímetro a los americanos.

Sin embargo es factible esperar que el Cono Sur sostenga su liderazgo en soja y pueda afianzarse en maíz. Por un lado está China, que a pesar de producir 185 Mt del cereal, se está convirtiendo de a poco en un neto importador (deja de ser exportador ocasional), con un volumen que el Usda estima en 3 Mt para esta campaña, pero que el sector privado ya está elevando a 5 millones. Por otra parte, las nuevas inversiones que se vienen en plantas de bioetanol en la Argentina pueden impulsar tanto la siembra como la transformación en carnes y leche. Por un lado están los cooperativistas de ACA, por el otro la alianza de AGD y Bunge, por el otro los productores cordobeses de Bio4 y los salteños de Indagro.

Todo esto no sólo debería impulsar la siembra, sino además mejorar el precio que recibe el productor y colaborar con la diversificación de la matriz energética y el agregado de valor en origen. Adicionalmente, más maíz es más aporte de materia orgánica al suelo por más secuestro de carbono, o sea más sustentabilidad. Para esta campaña se espera que el área ronde o supere las 5 millones de hectáreas. Si la Argentina sostiene este ritmo, el futuro es más que promisorio. Más producción con más uso de tecnología sustentable, más industrialización y exportaciones con mayor valor agregado. Toda una oportunidad que no hay que dejar pasar.

**DONMARIO MAS**  
ESTACION TÉCNICA PARA UN MANEJO SUPERIOR

PÓNGASE EN SINTONÍA CON LO QUE SE VIENE EN DONMARIOMAS.

TRIGO 2011

GPS BLUETOOTH

AM FM DMMAS

16 DE NOVIEMBRE - 8:30 HS. ESTABLECIMIENTO DON FLORENCIO  
RUTA NACIONAL 7, KM. 192,5, CHACABUCO, PROV. DE BUENOS AIRES

TEMAS A TRATAR

LANZAMIENTO DE NUEVAS VARIEDADES EN CICLO LARGO.

TRIGOS DONMARIO: DESAFÍOS DEL PROGRAMA DE MEJORAMIENTO. RECOMENDACIONES EN CICLOS CORTOS.

¿PODEMOS MEJORAR LA CALIDAD MANEJANDO LA FERTILIZACIÓN?

NUEVAS TECNOLOGÍAS EN SOJAS DONMARIO: Q-MAX Y STS CON HERBICIDA LIGATE.

INSCRÍBASE INGRESANDO EN [WWW.DONMARIO.COM](http://WWW.DONMARIO.COM) | ORGANIZA E INVITA:

DONMARIO Semillas  
Ruta 7 - Km. 208 - B6740WAC - C.C. 223 - Chacabuco - Buenos Aires  
[WWW.DONMARIO.COM](http://WWW.DONMARIO.COM)

**DONMARIO**

**INGRESE AL BLOG DE JAVIER PRECIADO PATIÑO**

Comente ésta y más notas en:  
[blog.infocampo.com.ar/javierpreciado](http://blog.infocampo.com.ar/javierpreciado)

BREVES

EL 25 DE NOVIEMBRE

## Análisis técnico de los mercados

El Centro de Agronegocios de la Universidad Austral invita a participar del seminario "Introducción al análisis técnico de mercados" que se dictará el próximo 25 de noviembre de 08.00 a 13.00 y de 14.30 a 18.30 El seminario brindará herramientas básicas para comprender el comportamiento de los principales mercados financieros del mundo, poniendo mayor énfasis en el accionar de los commodities y en especial el mercado de granos. Para informes e inscripción: [posgrados.rosario@austral.edu.ar](mailto:posgrados.rosario@austral.edu.ar) o por teléfono al 0341 5223000 interno 3024.



EL 23 DE NOVIEMBRE

## Otro debate sobre ley de tierras

La Cátedra Libre de Estudios Agrarios Horacio Giberti organiza el próximo miércoles 23 de noviembre a las 18:30 un debate sobre "Qué legislación sobre tierras necesitamos". A realizarse en la sede de la Facultad de Filosofía y Letras de la UBA (Puán 480 - CABA), la reunión contará con la participación como panelistas de Carlos Reboratti, investigador y docente de la UBA Conicet, la Dra. Florencia Gómez, del Ministerio de Agricultura, Ganadería y Pesca de la Nación, y del Dr. Martín Livolti, por el Movimiento Campesino. Coordina el Dr. Carlos Alberto León.





VIEJO ANHELO RURALISTA

# CASAÑAS: FINANCIAR ENTIDADES POR LEY

**El diputado radical presentó un proyecto para que el 0,2% de la venta de granos, leche y hacienda vaya a un fondo para financiar a las entidades rurales. Dice que así se juntarían \$133 millones por año.**

Juan Casañas, diputado radical por Tucumán y afiliado a la Federación Agraria tras el conflicto de la 125, concluye el año y posiblemente su mandato como presidente de la Comisión de Agricultura y Ganadería de la Cámara baja con la presentación de un proyecto que sintetiza un viejo anhelo de la dirigencia rural, o al menos de una parte de ella: crear un sistema de recolección compulsiva para financiar la actividad del gremialismo rural. El proyecto de Casañas apunta a que la ley establezca la obligatoriedad de aportar por parte de los productores el 0,2% del total de la primera venta de granos, leche, vacas y cerdos para constituir el Fondo Federal de Finan-

ciamiento Gremial Agropecuario. La iniciativa parece al mismo tiempo un reconocimiento del fracaso del Fondo Federal Agropecuario, que en plena popularidad del conflicto rural buscó llegar al financiamiento por la

La idea es que se haga una transferencia desde el CBU.

vía del aporte voluntario. De acuerdo con el comunicado de prensa del legislador "de los recursos propios que reciben por el pago de las cuotas sociales de sus afiliados, las entidades gremiales agropecuarias han buscado en nuestro país, y también en el resto del mundo, mecanismos alternativos para poder sustentar sus actividades, en un contexto que requiere de mayor compromiso y niveles de acción en la defensa de



Casañas sucedió a Buryaile como presidente de la comisión

Foto: Archivo Infomedía

los derechos de sus miembros, y un ejemplo reciente de esto es la creación del fideicomiso denominado Fondo Federal Agropecuario", explica. Casañas mencionó los "beneficios" de este proyecto, poniendo énfasis en la posibilidad de los productores de elegir el destino de los fondos. La transferencia se realiza en forma

directa, a través del CBU, a la cuenta que indique cada una de las entidades; "no existen intermediarios y el sistema se agiliza, reduciendo los costos de transacción", y destacó la transparencia y agilidad del fondo. Sin embargo, la iniciativa del tucumano parece difícil de prosperar. El 10 de diciembre asumirán los nuevos legisladores y el oficialismo

recuperará la mayoría. Así, ya se habla de que reclamará la presidencia de la comisión, que podría recaer en la figura del médico veterinario Rubén Sciutto, del Frente para la Victoria por Tierra del Fuego, y un hombre próximo al Ministerio de Agricultura de la Nación.

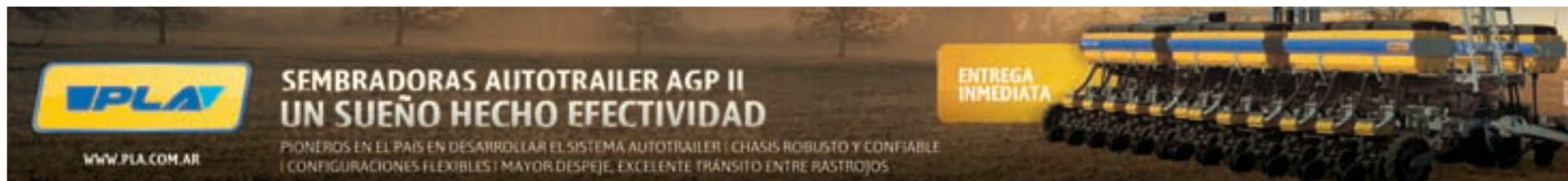
"No se ve qué interés puede tener el oficialismo en darle una ley que financie a las entidades para que luego le hagan oposición", comentaba una fuente que recorre los pasillos del palacio legislativo.

Vacuna anti aftosa. En tanto, en un recalentamiento de las tensiones con el Gobierno, Carbab salió a criticar la decisión del Senasa de incorporar a los médicos veterinarios a la comercialización de la vacuna contra la fiebre aftosa, resolución promulgada apenas concluidas las elecciones presidenciales. Casañas se sumó a la preocupación de Carbab, advirtiendo que en junio del corriente año había manifestado su preocupación por esta posibilidad.

EN EL CAMPO PASAN MUCHAS COSAS Y MUCHAS TIENEN QUE VER CON NOSOTROS.

Formamos parte de la cadena de producción del campo argentino. Nuestros acopios, complejos industriales y terminales portuarias están estratégicamente ubicados en todo el país. Comercializamos granos, procesamos oleaginosas, exportamos productos derivados, producimos y comercializamos fertilizantes y biodiesel. Trabajamos en equipo con el campo, para la Argentina y para el mundo.

**BUNGE**  
Más de 100 años produciendo juntos.



JESÚS LEGUIZA, EX SECRETARIO DE AGRICULTURA

# "VAMOS AL CONSUMO DE PROTEÍNAS VERDES"

Disertante en el Foro Global Agroalimentario realizado en México, el entrevistado sostiene que si bien hay una presión sobre la transformación de granos en carnes, a futuro la respuesta al problema del hambre pasará por la proteína vegetal.

Ex secretario de Agricultura de la Nación y hombre vinculado a los agronegocios, Jesús Leguiza acaba de volver a la Argentina tras haberse presentado en el Foro Global Agroalimentario realizado en México. Infocampo lo consultó por la visión que sobre la actividad hay más allá de las fronteras y el papel que la región puede cumplir en la provisión de alimentos a escala global.

-Jesús, ¿de qué se está hablando en este tipo de reuniones internacionales? ¿Cuál es la agenda?

-La gran preocupación son los 7.000 millones de habitantes que hoy tiene el planeta. En 1800 eran mil millones; en 1900 eran 1.600 y en el 2.000 superaron los 6.000 millones de habitantes. La pregunta es, ¿podrá el planeta

soportar tantos pobladores, podrá la agricultura mundial alimentar a tanta gente? Y ahora el problema es mayor, con la nueva demanda de biocombustibles, algunos utilizan materias primas que se usan para la alimentación humana. Ahora bien, existen regiones capaces de alimentar a otras, como existen países que no disponen recursos para alimentar a su propia población. México es un caso intermedio, debe procurar sustituir importaciones de granos y aceites para su consumo interno. En este caso esa es la agenda mexicana, y por ello, el Foro Global Agroalimentario. Invitaron a más de 50 panelistas extranjeros y a tres disertantes argentinos. Nosotros tuvimos la distinción de disertar para más de 3.000 personas, la mayoría productores media-



Foto: gentileza Leguiza

"Muchos ven a Asia como gran oportunidad", dice Leguiza

nos, más bien chicos, porque en ese país existen limitaciones para la propiedad de la tierra para los mismos mexicanos.

-¿Cómo se percibe a la región en el marco internacional? ¿Cómo a Brasil, a la Argentina?

-La Argentina tiene una nueva oportunidad como a principios del siglo XX, cuando era el granero del mundo. Espero que ahora se sepa reconocer esta oportunidad y entiendo que el Gobierno, a través del PEA, lo está haciendo. Lo único que tiene que hacer es no confundir el concepto de valor agregado con productos procesados. Todavía la gente en general piensa que valor agregado se logra pasando materias primas (cereales, granos, frutas) por maquinarias. Un kilo de manzana fresca en Europa tiene mucho más valor agregado que un litro de jugo de manzana. La teoría del deterioro secular de los términos del intercambio ha perdido vigencia, después de la crisis del petróleo. Sin embargo, hoy todavía existen vendedores y creyentes, lo mismo que con la teoría de Thomas Maltus sobre el crecimiento de la población. Ambas están superadas. El caso es que la Argentina y Brasil son seguros proveedores de alimentos. Los Estados Unidos y Europa deberán desmantelar sus sistemas de subsidios. También están Uruguay y Paraguay como potenciales proveedores de carnes, y Chile como proveedor de frutas. Es decir, América del Sur tiene una gran oportunidad.

-¿Se está viendo al mercado asiático con el mismo valor estratégico que lo ve la Argentina?

-Efectivamente existen muchos países que ven al mercado asiático como una gran oportunidad. India superará en cantidad de habitantes a la China; ambos buscan el autoabastecimiento y la seguridad alimentaria con los recursos naturales disponibles en sus mismos territorios. Pero, cuidado, India podrá ser un gran proveedor de alimentos cárnicos. Si bien la vaca es considerada sagrada, existen razas de cebúes y búfalos que no tienen restricciones de esa naturaleza. El valor

estratégico de los países grandes, o de gran tamaño poblacional está dado por el rápido crecimiento de las ciudades, por la migración interna, por grandes contingentes que buscan mejores oportunidades de vida, de salarios, que aunque sean bajos a nivel global son más altos de los que hoy disponen en el campo. Este es un proceso inexorable. Evitar esta migración del campo a la ciudad es como pretender influir con voluntarismo contra la ley de gravedad. Es más, existe desde hace más de 60 años una teoría económica que explica la formación y, sobre todo, el tamaño de las ciudades por la ley de gravitación de Newton: "a mayor masa, mayor atracción de moléculas". En otras palabras, a medida que se agrandan las ciudades mayores es su poder de atracción de nuevos pobladores. Es una ley de la física, no hay eco-

sea de vacunos, cerdos o pollos. En realidad, es más eficiente el consumo directo de proteínas vegetales, y hacia allí tenderán los usos y modos de alimentación masivos. Veamos este ejemplo, que es tan impactante como la ley de gravitación mencionada: un kilo de soja desactivada -sin antitripsina y sin exceso de ácido ureico- contiene casi un 40% de proteína y equivale, en materia de proteínas, a cuatro kilos de carne roja, once litros de leche y 60 huevos. A medida que crece la población crecen las necesidades de alimentos de todo tipo, los que llegan del campo a la ciudad necesitarán este tipo de alimentos y, los de la ciudad, que logran ascender en la escala de ingresos, tendrán alta propensión de consumir proteínas vegetales transformadas en proteínas de origen animal.

-En definitiva, ¿qué se buscó en el Foro Global Agroalimentario de México?

-Lograr información de cómo va la cosa, cómo va el mundo. Quiénes serán capaces de ser proveedores globales, quiénes podrán lograr la autosustentación alimentaria y quiénes deberán utilizar otros recursos naturales, como petróleo, gas, minerales, para importar alimentos. Lamentablemente existen países muy pobres en materia de recursos naturales, ellos deberán recibir ayuda alimentaria y replantear sus estrategias de supervivencia institucional y soberana. El Foro de México no es el mismo Foro que se desarrolló estos días en Santa Fe. Allí se discutió más las posibilidades reales de la Argentina y la necesidad que nuestros gobiernos cambien su enfoque arcaico y precario sobre la agricultura. Digo gobiernos, porque en más de 70 años existieron muchos gobiernos que aplicaron retenciones, para distribuir entre los que menos tienen (algo loable, genuino y justificado), pero no para industrias ineficientes que requieren de mercados de insumos y productos cerrados, para que, en definitiva, el consumidor o poblador argentino pague más caro; y, la mayoría de la veces con inflación de por medio.

Hay una visión extendida sobre la importancia de Asia para América del Sur.

nomista, ni sociólogo, ni político, ni voluntad divina que pueda pretender luchar contra el poder de una ley de la física. De manera que esos países son y serán estratégicos para la provisión de alimentos, de hidratos y de proteínas. También es necesario considerar que estos países como China e India, si bien disponen de recursos naturales, sus dos grandes valles con buenas tierras, del río Amarillo y el del río Ganges no se encuentran en las mejores condiciones, al contrario, sufren graves deterioros ambientales.

-¿Cuál es la apreciación respecto del mercado cárnico? ¿Hay más foco en aves y cerdos que en vacunos?

-Efectivamente, porque es más fácil transformar granos en proteínas de origen animal, pero en este punto es necesario repensar esta tendencia del pensamiento general. Se gasta mucha energía en transformar granos en proteínas animales, ya



FUERZA ARGENTINA A LA MÁXIMA POTENCIA





www.agrinar.com.ar

Av. San Martín 1756, CP 2152, Gdo. Baigorria, Pcia. de Santa Fe, Argentina.  
Tel.: (0341) 410-7100 - E-mail: ventas@agrinar.com.ar

CONCESIONARIOS SANTA FÉ  
MARTEL MAQUINARIAS / NORBERTO CANTARINI S.A.  
MACCARI NORBERTO / CRISTIAN DIEZ / ACOSTA JOSÉ NORBERTO  
PEIRETTI CARLOS / AGRO HERNANDEZ S.R.L.

Consulte zonas disponibles.

LUEGO DE LA APROBACIÓN DEL TRIPLE STACK

# LÍDER MÁXIMO DE SYNGENTA SE REUNIÓ CON LA PRESIDENTA



Martin Taylor, el traductor oficial, y la Presidenta, durante el encuentro

Esta semana, la presidenta de la Nación, Cristina Fernández de Kirchner, mantuvo un encuentro de carácter protocolar con Martin Taylor, presidente del directorio de Syngenta, la máxima autoridad no ejecutiva de la firma a nivel global que estuvo de visita en la Argentina.

La visita de Taylor a nuestro país estaba programada desde principios de año, en función de la creciente gravitación que la región tiene para la empresa. Hacía dos meses que las autoridades locales le habían solicitado la entrevista a la Presidenta, encuentro que fue confirmado con una semana de anticipación.

También participaron del encuentro el presidente de Syngenta para Latinoamérica Sur, Antonio Aracre, y el director de Asuntos Corporativos, Román Bartomeo, y los ministros de Industria, Débora Giorgi, de Planificación, Julio De Vido, y de Economía, Amado Boudou.

Según trascendió hubo un reconocimiento hacia el Gobierno por la aprobación de eventos biotecnológicos. Si bien la reunión sobrevoló los grandes temas se deslizó la posibilidad de futuras inversiones de Syngenta en la región.

La semana que viene la empresa realizará un importante foro.

Este encuentro sucedió justamente después de la aprobación que recibió la empresa por parte del Ministerio de Agricultura de la Nación para comenzar a comercializar en el país su nuevo evento tecnológico "Agrisure Viptera 3", un triple stack de maíz. Al respecto se manifestó Antonio Aracre luego de que se conociera el visto bueno del Ministerio de Agricultura: "Esta aprobación demuestra la determinación de las autoridades argentinas de favorecer la adopción de tecnología para alcanzar la meta de producir 160 millones de toneladas".

Para los productores locales, Agrisure Viptera representa una herramienta clave para los cultivos de maíz en las zonas centro y norte del país y específicamente en cultivos sembrados en forma tardía (práctica cada vez más habitual en Argentina).

En este contexto, y siempre buscando el desarrollo del sector, la semana que viene Syngenta organizará el Foro para el futuro de la agricultura bajo el lema "Una visión hacia el 2050". El evento reunirá a los máximos referentes del sector que analizarán los desafíos a afrontar hacia el 2050, al tiempo que se disertará sobre los cambios y desarrollos de las cadenas de valor y la sustentabilidad de la agricultura.

La cita es el próximo martes en el hotel porteño Four Seasons, a partir de las 8.30 horas.

# 10.5 quintales de maíz en ojetas.

## CON MAÍZ DE SEGUNDA DEKALB, TU VERANO ES MÁGICO.

DETRÁS DE TU CULTIVO DE INVIERNO, PROBÁ EL SISTEMA DEKALB CON VT Triple PRO, LA OPCIÓN MÁS RENTABLE Y ESTABLE PARA TU SIEMBRA DE MAÍZ DE SEGUNDA, QUE BENEFICIA LA SUSTENTABILIDAD DE TU CAMPO Y MEJORA EL RENDIMIENTO DE LA SOJA SUBSIGUIENTE.  
DEKALB MAÍZ. GARANTÍA PARA TU SIEMBRA DE SEGUNDA.

ENTRÁ EN [www.eleveranoesmagico.com.ar](http://www.eleveranoesmagico.com.ar) Y EMPEZÁ A DISFRUTAR DE UN CAMPO FANTÁSTICO.



DEKALB RINDE®

VT TRIPLE PRO Y DEKALB RINDE Y GENUITY Y SUS CORRESPONDIENTES LOGOS SON MARCAS REGISTRADAS DE TITULARIDAD DE MONSANTO NL BV. ©2011 MONSANTO ARGENTINA S.A.I.C. QUEDAN TODOS LOS DERECHOS RESERVADOS.

**AUTORIZAN COMERCIALIZACIÓN EN BOLSONES**

# LA SEMILLA DE SOJA ENTRA A LA ERA BIG BAG

**Lo dispuso el Inase, y comienza a regir para esta campaña para la semilla fiscalizada destinada a la producción. Facilita la manipulación a campo y mejora el tratamiento de la semilla. Incluso creen que ayudará a evitar la bolsa blanca.**

La Cámara Argentina de Semilleros Multiplicadores informó, por medio de un comunicado, que a instancias de varios de sus semilleros asociados, especialmente los pertenecientes a Agricultores Federados Argentinos (AFA), elevó hace un año una propuesta ante la Comisión Nacional de Semillas para autorizar el almacenamiento y transporte de semilla de soja mediante el uso de bolsones denominados big-bag.

Esta iniciativa de Casem, que permite la utilización de bolsones de hasta 1.000 kilogramos fortalece la logística en la comercialización de semillas de soja destinada a los productores y agiliza la entrega y practicidad del trabajo a nivel de los semilleros.

A partir de esta propuesta presentada y previo estudio de una comisión de trabajo especial, el 7 de octubre pasado el Instituto Nacional de Semillas emitió la Resolución 320/2011, facultando "a las empresas semilleras inscriptas en el Registro Nacional de Comercio y Fiscalización de Semillas, en las categorías habilitadas a producir semilla fiscalizada, a comercializar semilla de soja en bolsones ("big bag") con capacidad superior a 100 kilogramos de contenido neto". Con esta resolución tenemos la satisfacción de estar cumpliendo con los objetivos institucionales y gremiales que se ha propuesto Casem, en cuanto a proponer y gestionar los instrumentos legales y los medios operativos necesarios, que posibiliten corregir el desvío existente en el mercado de semillas autógenas, y

de esta manera fortalecer la comercialización de semilla legal (siempre partiendo de la premisa de Casem, en relación a que la semilla no se debe manejar a granel).

"Seguiremos trabajando junto al Inase para nuestros asociados y para el fortalecimiento de la cadena de semillas, especialmente en la necesidad estratégica de mejorar los controles y la formalidad del mercado de semillas de nuestro país", concluye el comunicado de la Cámara.

Frente a este nuevo panorama, Infocampo conversó con Rogelio Ricardo, director técnico del semillero de la Cooperativa de Aranguren, en Entre Ríos, que multiplica semilla de soja para Bioceres, Cooperativa Santa Rosa y Nidera, y posee además un centro de tratamiento de semillas de Nitragin.

**-¿Cuál es la practicidad de este sistema de bolsones respecto de la tradicional bolsa de 40 o 50 kilogramos?**

-La realidad es que a medida que se utilizan sembradoras de mayor capacidad de trabajo, ya nadie quiere llenar las tolvas descargando bolsa por bolsa. Por eso sería mucho más práctico utilizar big bag de 500 a 1.000 kilos, para que se justifique. El productor prefiere manejar a granel, pero eso no es algo permitido. Por eso el big bag es la solución intermedia.

**-¿El sistema ya se está implementando?**

-Para el productor se utilizará a partir de esta campaña. Nosotros en la



Foto: gentileza R. Riccardo

**Movimiento interno con bolsones en la cooperativa Aranguren**

cooperativa los estamos implementando para el movimiento interno.

**-¿Cómo será la logística para su uso a campo?**

-La cooperativa tiene un camión con pluma, que permite descargar la semilla directamente en la tolva de la sembradora, ya que el bolsón dispone de una válvula en la parte inferior. De lo contrario, si el productor tiene su propia pluma, la puede

operar directamente él. Pero todo se irá ajustando a medida que avance el sistema.

**-Justamente, ¿cómo piensan que va a evolucionar el sistema?**

-Pienso que en la medida que el productor cuente con su pluma, el sistema va a ir cambiando al big bag, ya que le facilita el manejo. En los Estados Unidos, la semilla se maneja directamente a granel. Desde Brasil

tenemos el comentario de que el uso del big bag está muy extendido.

**-¿Qué otra ventaja le ven a los bolsones respecto de la bolsa tradicional?**

-Por ejemplo evitar pasar la semilla por el chimango, donde generalmente hay una rotura de tegumento. Si la sembradora dispone de una pluma y el bolsón se vacía directamente sobre la tolva se cuida mucho más la semilla.

**-¿Piensan que este sistema junto con el pre tratamiento de la semilla puede ayudar a reducir la incidencia de la bolsa blanca?**

-Cada vez se le están ofreciendo mejores alternativas al productor. Ahora tiene la posibilidad de hacer la inoculación en un centro de tratamiento de semillas, de agregarle micronutrientes, protectores, buenos fitosanitarios, etcétera. Esto incluso redundará en que puede bajar la densidad de siembra, porque está utilizando una semilla mucho mejor. Y a esto se le suma ahora la posibilidad de manejarse con los big bag. Pienso que a medida que vea las ventajas, todo esto actuará como un desestímulo al mercado ilegal de semillas.

## El texto de la norma

Estos son algunos artículos destacados de la Resolución Inase 320.

Art. 1) Facúltase a las empresas semilleras inscriptas (...) en las categorías habilitadas a producir semilla fiscalizada, a comercializar semilla de soja en bolsones ("big bag") con capacidad superior a 100 kg de contenido neto, de acuerdo a las exigencias establecidas en la presente resolución. A tales efectos las instalaciones y plantas serán habilitadas por el Inase.

Art. 6) Los bolsones destinados a la venta deberán estar debidamente rotulados, a cuyo fin se los considerará igual que a bolsas expuestas al público.

Art. 7) Se deberán utilizar bolsones nuevos para cualquier transacción de semillas fiscalizadas, quedando prohibida la reutilización de los mismos.

Art. 8) La boca de llenado y, en su caso, la de descarga, deberán estar cerradas con un precinto numerado en cada una de ellas (...). El envase deberá indicar a su vez el número de lote de semilla que corresponda.



Que el granizo no perforo sus finanzas



**Seguro Agro Granizo**

- Granizo
- Resiembra
- Incendio
- Viento
- Heladas temprana y tardía

www.sancristobal.com.ar

EL EVENTO REUNIÓ A LOS PRINCIPALES ACTORES DEL SECTOR

# TODO UN ÉXITO LA XII REUNIÓN ANUAL OIA

Tal como sucede año tras año, la semana pasada se dio cita a la reunión anual de la Organización Internacional Agropecuaria (OIA), siendo esta su edición XII. En el marco del evento se sucedieron diferentes charlas sobre tendencias, cuestiones técnicas y comercialización agroalimentaria. Más de 150 personas asistieron al evento que reúne anualmente a los distintos integrantes de la cadena de valor agroalimentaria. Además de los clientes de OIA, participaron diversas personas del sector, como productores, comercializadores, procesadores, funcionarios nacionales y provinciales, representantes de organismos oficiales y de embajadas, prensa agropecuaria, entre otros.

La particularidad de esta edición fue el festejo de los 20 años de OIA. Una de las principales disertaciones fue la de Pedro Landa, quien se explayó sobre "Calidad y Seguridad Alimentaria Hoy", específicamente acerca de la Ley de Modernización de Inocuidad de los Alimentos (FSMA, por sus siglas en inglés). El ingeniero subrayó la importancia del FSMA por ser un avance genuino en la legislación norteamericana acerca de la seguridad alimentaria desde 1938.

También se destacó la presentación del Ing. Agr. Luiz Carlos Rebelatto dos Santos sobre el Mundial de Fútbol Brasil 2014, el

los productores con mayor antigüedad en relación a OIA. La XII Reunión Anual OIA contó con el auspicio institucional del Senasa (Servicio Nacional de Sanidad y Calidad Agroalimentaria), Fundación Exportar, Proargex (Proyecto de Promoción de las Exportaciones de Agroalimentos Argentinos), y Prosap (Programa de Servicios Agrícolas Provinciales).



## Líder en certificación

Organización Internacional Agropecuaria (OIA) es una empresa argentina pionera en certificación, altamente reconocida por su trayectoria profesional a nivel nacional e internacional. Sus acreditaciones y avales internacionales permiten el acceso de los productos que certifican a los más exigentes mercados.

En esta edición también se festejaron los 20 años de OIA.

cual se orientará en lo sustentable y orgánico. El orador es consultor de la firma Wert Consultoria e Treinamento Ltda., del área de orgánicos para la Secretaría de Agricultura Familiar del Ministerio de Desarrollo Agrario de la República Federativa del Brasil. Rebelatto dos Santos enfatizó sobre la oportunidad única que ofrece la autodenominada Copa Verde tanto para Brasil como para la región en fortalecer una cadena productiva más estructurada y comprometida con el medio ambiente, con una demanda diferenciada que promueva la inclusión social, el empleo y la generación de ingresos.

A su vez, hubo un panel sobre Programas de financiación a pymes, en el cual se presentaron Juan Manuel Alderete, del Ministerio de Agricultura, Ganadería y Pesca de la Nación; Eduardo Ciancio, de la Fundación Banco Credicoop; Mariana Suárez, de Proargex (Proyecto de Promoción de las Exportaciones de Agroalimentos Argentinos); y Andrés Superbi, de la Fundación ExportAr.

Por último, OIA entregó diplomas de reconocimiento a los siguientes productores destacados del 2011 por su trayectoria, desempeño y compromiso con la calidad de sus productos: AGLH S.A., Industrias Químicas y Mineras Timbo S.A., Bodegas Cecchin S.A., Luis A. Ducret y Cía. S.A. Además, en el marco de la celebración por los 20 años, se entregó un presente a

Llegó **LABRADOR-P\*** para Soja.  
El Fósforo se hizo líquido.

Nidera Nutrientes presenta **Labrador-P\***.  
Nuevo fertilizante fosforado líquido para soja.  
Más práctico, mayor versatilidad en el manejo.

**LABRADOR-P\***  
Nutrí tu suelo, usá Labrador\*.

**LABRADOR-P\*** Gr. eq.: 0-10-0  
**LABRADOR-NP\*** Gr. eq.: 6-8-0  
**LABRADOR-NPS\*** Gr. eq.: 4-7,5-0 5S

**NIDERA NUTRIENTES**  
Pura nutrición  
www.nideranutrientes.com.ar

\*Número de inscripción en Aislado.

PELIGRO. SU USO INCORRECTO PUEDE PROVOCAR DAÑOS A LA SALUD Y AL AMBIENTE. LEA ATENTAMENTE LA ETIQUETA.

**Montecor,  
productos  
líderes para  
un mercado  
exigente.**



**MONTECOR**  
Industrias Montecor S.R.L.  
Ruta Prov. Nº 6 Km. 201.5  
(2589) Monte Buey / Córdoba / Argentina  
Teléfono (03467) 470386  
470245 / 472116 / 472376.  
E-mail: info@industriasmontecor.com.ar  
www.industriasmontecor.com.ar

UN NEGOCIO QUE SE EXPANDE Y BUSCA NUEVOS JUGADORES

# LA AVICULTURA AVANZA EN LATINOAMÉRICA

**Bolivia produce 300.000 toneladas anuales. En Paraguay en el año 2010 se alcanzó el récord en exportaciones, y en Uruguay buscan consolidar el mercado interno.**



La principal empresa del Uruguay es Tres Arroyos, de capitales argentinos

YANINA OTERO | yotero@infocampo.com.ar

A la escalada brasileña y argentina en la producción de carne avícola buscan sumarse países como Bolivia, Paraguay y Uruguay.

Obviamente Brasil pica en punta en el negocio ya que está entre los tres primeros productores mundiales junto con Estados Unidos y China.

Según las estimaciones, Brasil producirá en este 2011 alrededor de 13 millones de toneladas, de las cuales 3 millones serían destinadas al mercado internacional. Argentina se ubica atrás pero los planes continúan orientando al crecimiento, la producción nacional alcanza 1,75 millón de toneladas y la exportación, 330.000 toneladas.

Ahora bien, en los últimos años Bolivia busca no quedarse atrás; hoy en el país vecino operan 22 empresas que dan empleo directo a alrededor de 45.000 personas. La producción nacional alcanza poco más de 300.000 toneladas y el consumo por habitante llega a 30 kg por año (en Argentina es de 39 kg/hab/año). Según las estimaciones, el sector

genera 260 millones de dólares al año. Si bien todavía no son autosuficientes hay voluntad por parte del sector industrial para continuar con las inversiones. Incluso la firma de origen boliviano Sofía ha invertido en la Argentina, más precisamente en la provincia de Salta, donde instaló un frigorífico, planta de acopio y granjas reproductoras con

capacidad de 115.000 aves. El objetivo es comercializar la producción en las provincias del norte argentino además de enviar parte a Bolivia.

Otro caso digno de remarcar es el de Paraguay, quien en los últimos años logró potenciar su producción agrícola y hoy busca también crecer. En siete años duplicó su faena y hoy alcanza un nivel de producción anual cercano a las 90.000 toneladas anuales. Quizás una de las asignaturas pendientes es lograr el incremento en el consumo interno, que hoy llega a poco más de 12 kg/hab/año. De todas formas, el sector también exporta: en 2010 los envíos representaron u\$s5 millones por un total de 3.000 toneladas. El grueso de las exportaciones paraguayas fueron a Venezuela, y en menor medida a Rusia y a Vietnam.

A su vez, otra de las preocupaciones del sector empresarial de este país es lograr profesionalizar al sector, ya

que todavía hay un canal de ventas informal muy importante.

Por supuesto, un punto a tener en cuenta en estos países es que el crecimiento del sector está íntimamente atado a su capacidad de producción de granos, así es que lógicamente Argentina y Brasil tienen las de ganar.

Por último, en Uruguay hay once frigoríficos que faenan por semana alrededor de 700.000 cabezas y el sector da empleo en forma directa a 16.000 personas. El consumo alcanza los 20

kg por habitante por año y se producen anualmente cerca de 60.000 toneladas, de las cuales exporta el 10%. La firma más fuerte en el rubro en el país vecino es Tres Arroyos, de capitales argentinos, que hoy tiene un fuerte plan de expansión. Su mayor inconveniente es el precio del maíz, que en comparación con Brasil y Argentina tiene valores más elevados.

El consumo por habitante por año en Bolivia es de 30 kg.

## MERCADO DE CAPITALES

# AGD colocó con éxito fideicomiso de u\$s7,2 M

La sociedad de garantía recíproca Agroaval, de la empresa AGD, colocó la semana pasada con éxito su fideicomiso número 14 por un valor total de u\$s7,2 millones.

Pese al difícil contexto internacional y las turbulencias de los mercados, la tasa de corte fue del 6% anual, logrando una sobreoferta del 40%. En esta oportunidad, 71 productores han podido obtener financiamiento en el mercado de capitales.

Al mismo tiempo, la empresa aceitera logra asegurarse la originación de la materia prima, ya que los productores que integran la cartera cancelan sus deudas contra entrega de lo cosechado.

Según detallan desde la SGR de la empresa, con este fideicomiso ya son más de 670 los productores que, a lo largo de las 14 series de fideicomisos, por un monto total de más de u\$s 92 millones, accedieron a la financiación. Los Títulos de Deuda del Fideicomiso Financiero Agroaval XIV han sido calificados "A1 (arg)" por Fitch Argentina Calificadora de Riesgo, lo que indica la

más sólida capacidad de pago en tiempo y forma de los compromisos financieros respecto de otros emisores o emisiones del mismo país. Bajo la escala de calificaciones nacionales de Fitch Argentina, esta categoría se asigna al mejor riesgo crediticio respecto de todo otro riesgo en el país.

Este año ha sido muy particular en cuanto al mercado de capitales y la incidencia de los fideicomisos financieros para acceder a capital de trabajo.

La crisis financiera internacional junto con algunos cambios que se han estipulado para ordenar el sistema han provocado una significativa baja en las emisiones que se concretaron en este 2011. Campañas pasadas, las empresas de insumos para el agro realizaban importantes emisiones integradas de créditos por cobrar. Hoy los productores se continúan financiando con las insumeras, pero por intermedio de los distribuidores y agropecuarias que acercan distintos planes de pagos y promociones para fidelizar a la clientela.

A lo largo de 14 series, más de 670 productores se beneficiaron.



Con su Tarjeta Galicia Rural, cada día más acuerdos al 0% de interés con plazos de 90 a 180 días<sup>(\*)</sup>.



Consulte todos los acuerdos y sus condiciones desde [bancogalicia.com/agro](http://bancogalicia.com/agro)

Solicite su Tarjeta en la sucursal más cercana a su domicilio.

Banco Galicia, siempre junto al campo.

0810 777 3777  
[bancogalicia.com/agro](http://bancogalicia.com/agro)

(\*) Costo Financiero Total Máximo: 1,5%.

Consulte los términos y condiciones de cada acuerdo en [bancogalicia.com/agro](http://bancogalicia.com/agro). Sujeto a previa aprobación de requisitos comerciales y legales. Sujeto a disponibilidad de líneas, bienes y vigencia de los acuerdos. Monsanto Imagine y su correspondiente logo son marcas registradas de titularidad de Monsanto Technology LLC. Las marcas que figuran aquí se encuentran registradas y corresponden a sus titulares.



EL NEGOCIO DE YERBA MATE Y TÉ ORGÁNICO EN MISIONES

# COOPERATIVA INVIERTE PARA EXPORTAR MÁS

Ubicada en la localidad de Ruiz Montoya, inauguró una nueva planta de producción en la que invirtió \$2,5 millones. Exporta a Asia y Europa sus productos orgánicos. La Sepyme aportó \$600.000 al emprendimiento.

La Cooperativa Agrícola Ltda. de Ruiz Montoya, de la provincia de Misiones, inauguró esta semana la modernización de su planta de producción, que demandó una inversión de \$2,5 millones. Para llevar adelante esta obra también recibió un aporte de la Secretaría de la Mediana y Pequeña Industria de la Nación (Sepyme) de \$600.000.

Básicamente esta cooperativa está llevando adelante un proceso de expansión y además de fondos propios recibió la ayuda del Gobierno Nacional para la compra de nueva maquinaria (secadoras, cinta transportadora) y la construcción de tres naves industriales.

La Cooperativa, que integra a 524 productores del municipio de Ruiz Montoya, se sumó a la lista de grupos asociativos beneficiados por aportes no reembolsables, con la finalidad de mejorar los procesos productivos, señalaron desde la Sepyme.

La planta, que fue inaugurada en un acto donde participó el gobernador de la provincia de Misiones, Maurice Closs, y representantes de la Sepyme, está dedicada al fraccionamiento, secado y envasado de los productos. La inversión público-privada permitió financiar la adquisición de maquinarias (secadoras, cinta transportadora) y la construcción de tres naves industriales. Además, la Cooperativa sumó un laboratorio de análisis químico y bromatológico.

Al mismo tiempo, la Cooperativa reforzó su presencia en Japón, China, Alemania y Estados Unidos con sus productos orgánicos, generando, además, nue-

vos empleos directos e indirectos. Actualmente, exporta el 90 por ciento de la producción de té en hebras (en cajitas de madera, bolsitas de yute y de lienzo o a granel, y en bolsas de 40 kilos), el 10 por ciento de la yerba mate y el 30 por ciento del té en saquitos. Sus ventas externas llegaron a 1,2 millón de dólares en 2010 y este año llegarán a 1,6 millón. La Cooperativa se ubica así entre los 6 exportadores más grandes de la provincia.

Al respecto, la ministra de Producción, Débora Giorgi, destacó: "Este es un caso que muestra un claro ejemplo de estímulo exportador y de desarrollo local. El derrame productivo que generan estos cluster permite fortalecer regiones, en algunos casos muy alejadas de centros urbanos, con sistemas que industrializan la producción y ofrecen opciones de empleo y desarrollo para sus habitantes".

Es importante remarcar que esta Cooperativa tiene una gran relevancia para la provincia, ya que fue una de las primeras en comenzar a producir y exportar con la denominación de orgánico que es muy bien recibida por los mercados europeos. Comenzó sus actividades en 1957 y hoy está consolidada con sus marcas Oroyé y Tucanguá. De ahora en más se espera que la Cooperativa continúe creciendo en producción y ventas al mercado externo, al tiempo de que junto con la Sepyme, los productores asociados recibirán capacitación y acompañamiento en este proceso orientado a sumar nuevos clientes en el exterior y profesionalizar los procesos productivos.

Viene creciendo en los mercados asiáticos con Japón al frente.

cia para la provincia, ya que fue una de las primeras en comenzar a producir y exportar con la denominación de orgánico que es muy bien recibida por los mercados europeos. Comenzó sus actividades en 1957 y hoy está consolidada con sus marcas Oroyé y Tucanguá. De ahora en más se espera que la Cooperativa continúe creciendo en producción y ventas al mercado externo, al tiempo de que junto con la Sepyme, los productores asociados recibirán capacitación y acompañamiento en este proceso orientado a sumar nuevos clientes en el exterior y profesionalizar los procesos productivos.



La inauguración contó con la presencia del gobernador misionero

## EL PERFIL

**Produce** distintas variedades de té y yerba mate orgánica.

**Exporta** el 90% de su producción a destinos de Europa y Asia.

**En 2010** sus ventas alcanzaron u\$s1,2 millón, y para este año proyectan que superarán el 1,6 millón.

**Sus productos** se caracterizan por tener la denominación de orgánicos y son muy bien recibidos en el exterior.

**Ahora** están trabajando para consolidar sus ventas en los países asiáticos.

**Comercializa** con las marcas Oroyé y Tucanguá.

Foto: Archivo Infomecía

## BREVES

### BBVA BANCO FRANCÉS

#### Premio al emprendedor agro

En la vigésima segunda edición del Premio al Emprendedor Agropecuario BBVA Francés 2011 se presentaron a concursar 42 emprendedores de 12 provincias y Capital Federal. Los trabajos provenientes de las provincias de Buenos Aires, Córdoba, Santa Fe, Entre Ríos, Chubut, Neuquén, Salta, Corrientes, Santa Cruz, Mendoza, Chaco y Río Negro y Capital Federal, pertenecen a sectores muy variados del sector agropecuario. A lo largo de las veintidós ediciones han participado 800 pymes, y fueron premiados emprendedores de 19 provincias y Capital Federal.



### MEDIO AMBIENTE

#### Tabacal premiada por Cámara de EE.UU.

La Cámara de Comercio de los Estados Unidos de América en la Argentina (AmCham) otorgó el Premio Ciudadanía Empresaria a Tabacal Agroindustria por su proyecto "Residuos de la fabricación de azúcar, alcohol y energía eléctrica: de pasivo ambiental a abonos orgánicos, un proceso sustentable", que concursó en la modalidad Prácticas de Responsabilidad Empresaria (PRSE), dentro de la categoría Medio Ambiente. Al acto asistieron más de 250 invitados, entre funcionarios del Gobierno y ejecutivos de empresas.



USO OCASIONAL

USO SEMI PROFESIONAL

USO PROFESIONAL

Cada necesidad exige una motoguadaña. Vení a un concesionario Stihl y encontrá la tuya.

Sólo Stihl te ofrece la línea de motoguadañas más amplia del mercado. Una completa variedad, diseñada para cubrir el máximo rango posible de necesidades: desde las de un usuario ocasional hasta las de un profesional. En cualquiera de sus modelos, su diseño de avanzada te permite desarrollar mayor potencia con menor cilindrada, lo que se traduce en importantes ahorros en los costos operativos. Como esta tecnología de punta está a tu alcance, con la mejor relación calidad/precio, lo único que te va a costar mucho es elegir la que más te guste. Por eso, vení a nuestros concesionarios, asesorate y comprá con la tranquilidad que te brinda la red más extensa del país.



(\*) PRECIO CONTADO, I.V.A. 12,5% INCLUIDO. PAÍS DE ORIGEN CHINA. PRECIO EN DÓLARES FS 38 U\$S 174,95 - FS 55 Z U\$S 287,05. (TPO DE CAMBIO: 1 U\$S = \$4,26). PROMOCIÓN VÁLIDA DESDE EL 15/09/11 HASTA EL 30/11/11 o HASTA AGOTAR STOCK.



Stihl Motoimplementos S.A.  
ventas@stihl.com.ar - www.stihl.com.ar  
Consulte por su Concesionario Oficial más cercano al 0800-888-STIHL(78445)





Cada detalle a la medida del productor.

Personalizamos cada sembradora con las configuraciones que necesita cada cliente, adaptables a cualquier terreno y clima para sembrar grano grueso, fino y pasturas.

Ventas: (0341) 455 5556 - fercam@fercam.com.ar

www.fercam.com.ar

HAY 1.500 PRODUCTORES EN TODO EL PAÍS

## EL VINO CASERO INGRESA AL GRAN MERCADO

Se adecuó la normativa para incluirlos, y por primera vez estos productos participaron de la feria Vinandino este año. Desde el INV destacaron la mejora en la calidad que han tenido. "Es una forma de inclusión", destacan desde Agricultura.

La semana pasada se llevó adelante en la sede del Ministerio de Agricultura de la Nación una degustación de vinos ¡caseros! Se trata de elaboraciones de productores familiares que con el apoyo de un programa específico han logrado entrar en el circuito de los vinos de mediana y alta gama.

"Hubo un cambio de criterio muy grande", explicó Raúl Guiñazú, ex presidente del Instituto Nacional de Vitivinicultura y funcionario del organismo.

"A partir de 2003 se buscó integrarlos al mercado, pasando de una política de persecución a una de inclusión", refirió el fun-

cionario. Es que hasta comenzado el nuevo siglo, se veía al productor de vinos caseros como un actor de la cadena que operaba en la informalidad y desprestigiaba el mercado.

Con el lanzamiento de un programa de vitivinicultura que maneja un presupuesto de \$74 millones, se lanzó una componente que apunta a los vinos caseros y artesanales.

"Estimábamos que habría unos mil productores en el país, pero resultó que ya tenemos a 1.500", agregó a su turno Luciano Di Tella, subsecretario de Desarrollo Rural, del citado Ministerio.

Parte del trabajo llevado adelante tuvo que ver con la capacitación para lograr un producto de mejor calidad, sin perder el toque artesanal que lo hace más valorable.

"Con el INV llevamos adelante un trabajo muy fuerte para bajar el índice de acidez volátil, que es un indicador importante de la calidad. De esta forma logramos que en el último concurso de Vinandino participaran los vinos caseros por primera vez, con una muy buena performance", sostuvo Guiñazú.

Por otra parte, se adecuó la normativa para definir al productor de estos vinos, elevando la cantidad que pueden hacer de 4.500 a 12.000 litros. Ya una veintena de



Quini, Guiñazú, Di Tella y Maceira en la degustación

vitivinicultores están registrados en esta categoría del INV.

La cata fue conducida por Claudia Quini, subgerente de Investigaciones del Instituto Nacional de la Vitivinicultura (INV) y candidata a ser la primera argentina -y la primera mujer en la historia- a presidir la Organización Internacional de la Viña y el Vino (OIV).

Quini destacó el crecimiento del rubro de vinos artesanales que se produjo desde 2003 a la actualidad, no sólo en cantidad de productores sino en calidad de las elaboraciones. "Esto nos ha permitido incluir este año por primera vez a los vinos caseros en el concurso Vinandino y ha sido un gran éxito porque los

catadores extranjeros han quedado realmente impresionados por la calidad de estos vinos artesanales argentinos", explicó. "Nosotros tenemos la misión de industrializar la ruralidad."

"Nosotros tenemos la misión de industrializar la ruralidad", dijo Juan Maceira.

Para eso, y en el caso de los vinos caseros, brindamos apoyo económico para la adquisición de equipamiento comunitario y para la mejora en la capaci-

dad de vasija y en la calidad de la producción", explicó a su turno el director nacional de Programas de Desarrollo Rural, Juan Maceira.

En la degustación estuvieron presentes elaboradores de vinos caseros y artesanales de las provincias de Mendoza, San Juan, Salta, La Rioja, Catamarca, Neuquén y Río Negro, que transmitieron a los asistentes el trabajo realizado en pos de mejorar la calidad de los productos y la aplicación de buenas prácticas de manufactura. La cata fue acompañada por un maridaje con quesos regionales elaborados por productores de pequeña escala, y una variedad de panes artesanales.

### ARTESANOS

Se estima en 1.500 la cantidad de elaboradores artesanales de vino.

Una veintena ya está formalmente registrada en el INV.

Pueden producir hasta 12.000 litros por año.

Por primera vez participaron en 2011 en una feria internacional como Vinandino.

El Minagri lleva adelante un programa para atender a este segmento de productores.

## Fertilizantes FÓSFORO LÍQUIDO



Para mayor información comuníquese al (011)4784-3455// info@dualfos.com.ar

www.dualfos.com.ar



OPINIÓN

# ADECUAR EL MANAGEMENT PARA CRECER



Jorge Cademartori  
Director del Grupo  
Managers

En los últimos años, el sector agropecuario ha observado un crecimiento muy importante, que por un lado lo convirtió en uno de los sostenes de la economía y por otro en un interlocutor privilegiado de algunos de los principales temas de interés público del país. Con el crecimiento del sector, relacionando con los buenos precios internacionales y la fuerte expansión de las exportaciones, el agro ha sabido traccionar diferentes sectores a su crecimiento.

Así es como la tecnología e investigación aplicada es cada vez mayor, y a la vez toda la cadena de valor acompaña ese crecimiento con una sostenida evolución de la producción de insumos.

Este contexto positivo trae consigo una suma de oportunidades y desafíos para las empresas que forman parte del rubro agropecuario. Entre los productores, proveedores, industrias relacionadas a la maquinaria, etc.,

existe una gran cantidad de empresas familiares que comenzaron a crecer acompañando el boom de los precios agrícolas y las exportaciones, pero llegado cierto punto de evolución se encontraron con algunas dificultades para desarrollarse.

Muchas de esas empresas necesitan adecuar el gerenciamiento a la nueva realidad del negocio, como para poder seguir creciendo. Para eso deben, en muchos casos, rever sus planes de negocios (o la falta de ellos) para definir con certeza el tipo de decisiones estratégicas y operativas que deben ir tomando.

En ese sentido, un management o gerenciamiento profesional implica comenzar por hacerse una pregunta esencial que debe anteceder toda decisión de negocios: qué es lo que quiere el dueño para sí mismo -desde el punto de vista de la dedicación y cantidad de trabajo- y para su empresa. Esa respuesta dará un rumbo hacia el cual dirigirse.

El segundo paso de un management profesional está marcado por la necesidad de preparar ese plan de negocios: un documento guía que sirva de marco de referencia para quienes estén a cargo de gerenciar la empresa, decidiendo



La profesionalización del management aumenta las posibilidades

Foto: Archivo Infomedia

las cosas del día a día, con miras a un futuro buscado.

El plan de negocios, entre otros puntos, debe contener un análisis del contexto (el mercado en el cual se desempeña), las fortalezas y debilidades de la empresa y las de sus competidores. Con esto, se estructura un plan de acción que permite aprovechar las oportunidades y bloquear las amenazas.

Al mismo tiempo, otra función elemental del management profesional es el análisis de las características y las potencialidades del grupo humano, siendo que resulta fundamental poder encontrar en dichos colaboradores las

capacidades necesarias para el desarrollo del plan de negocios.

La profesionalización del management, en el caso de las empresas agropecuarias, permite aumentar las posibilidades de éxito frente a un contexto de crecimiento, oportunidades y desafíos como el actual. Allí resulta elemental su valor para fortalecer la estructura interna, que ayuda a competir desde una posición más firme. A las compañías vinculadas al agro locales, en especial pymes y empresas familiares, esta profesionalización del gerenciamiento las convierte en previsibles, en el sentido de evitar la improvisación.

Y también les permite tener un manejo más objetivo, siempre aprovechando de la mejor manera la experiencia del dueño, quien desde un rol de dirección, incluso, puede definir con mayor claridad el rumbo y estar atento a las nuevas oportunidades que se presentan en este mercado en crecimiento. En muchos casos, aquellas empresas, a pesar de ser importantes jugadores del mercado, se siguen viendo como empresas familiares y les cuesta estructurarse a sí mismas como organizaciones profesionales y modernas, acorde al lugar y el rol que les toca en el sector en la actualidad.

Eso, sumado a cierta dificultad que en algunos casos tiene el hombre de campo para darse a conocer, hace que les cueste más aun acudir a otros en busca de especialización o, más precisamente, contratar servicios externos profesionales para poder desarrollarse más.

Más allá de estas dificultades, históricas y entendibles para un sector que siempre se ha manejado de cierta manera, el contexto actual de crecimiento les brinda una gran oportunidad (en algunos casos, una necesidad) para rever sus prácticas, profesionalizar el gerenciamiento, y a través de él delinear un camino de desarrollo que vaya más allá de lo puramente contextual y les permita tener un plan u hoja de ruta para crecer a largo plazo en forma sostenida.

“Muchos necesitan adecuar el gerenciamiento a la coyuntura.”

# SOY LA DE MAYOR TECNOLOGIA

## SOY SOJA CON TPS

[www.soysoja.com](http://www.soysoja.com)



Consulte a su  
Distribuidor Nidera  
011-4346-8100  
[www.niderasemillas.com.ar](http://www.niderasemillas.com.ar)





EN EMBAJADOR MARTINI, LA PAMPA

# EL MANEJO DEL SUELO, LA CLAVE DEL ÉXITO

ESTEBAN FUENTES | efuentes@infocampo.com.ar

La agricultura por ambientes es una herramienta que crece para dar sustentabilidad a la producción.

Este es el caso de la firma Fava Hermanos SRL, en Embajador Martini, en el norte de la provincia de La Pampa, donde basan su planteo productivo en el manejo por ambientes, ya que en la zona predominan los suelos con toscas. "Con la confección de un mapa de distribución del manto cálcico de los campos, nos permite definir de manera sencilla y económica los distintos ambientes", indicó Reinaldo Fava, uno de los socios de la firma.

Para Fava no es correcto hablar de ambientes productivos o improductivos, ya que todos los ambientes son buenos si se saben manejar. Sino que definen los ambientes en profundos y someros.

Los cultivos que realizan son sorgo, maíz, soja, trigo y cártamo. En cuanto a la producción del sorgo, Fava detalló que este cultivo se siembra en ambientes someros porque el sorgo es menos exigente en cantidad de lluvias para llegar a producciones aceptables.

La fecha de siembra es alrededor del 20

de noviembre, con ciclos intermedios y diez días más tarde continúan con ciclos cortos.

El esparcimiento entre surcos es de 70 cm para los ciclos intermedios, con una densidad de 140.000 pl/ha. Y para ciclos cortos siembran a una distancia de 52 cm con una densidad de 175.000 pl/ha. Además, el productor indicó que es imprescindible el curado de la semilla para aplicar metacloro en preemergencia del cultivo, en conjunto con atrazina y glifosato, para que los lotes estén limpios.

Al sorgo lo fertilizan a la siembra con 50 kg de un fertilizante mezcla química que posee 14% de nitrógeno, 34% de fósforo y un 9% de azufre.

"Tuvimos mejores resultados en una fertilización que apunta a la interacción entre los diferentes nutrientes, que si sólo nos concentramos en un macro nutriente en particular", señaló.

El productor resaltó que el sorgo que plantan es alto tanino, porque es más resistente a enfermedades fúngicas al momento de la siembra, es tolerante al ataque de pájaros, y es menos susceptible al brotado de panoja ante condiciones de humedad. El rinde promedio que obtienen con este manejo es de 50 qq/ha.

"Todos los ambientes son buenos si se saben manejar."

Reinaldo Fava basa su planteo productivo en sorgo, maíz y soja



## INFORMACIÓN

Fava Hermanos SRL está ubicado en Embajador Martini, La Pampa, donde predominan los suelos con toscas.

**El planteo productivo** se basa en el manejo por ambientes, en sorgo, maíz y soja. También cultivan trigo y cártamo, pero en menor medida.

**La clave de la firma** es no considerar ambientes productivos e improductivos.

"Es difícil superar estos rindes, aun en suelos profundos", remarcó.

Al maíz lo cultivan en los ambientes más profundos. Fava especificó que en estos ambientes, el rendimiento llega a los 80 qq/ha y en ambientes someros, los maíces terminan arrebatados por la seca, arrojando rendimientos que no llegan a los 20 qq/ha.

"Usamos cultivares con porte grande, saliéndonos un poco de los biotipos actuales de los maíces modernos, arriándonos a lo que sería un silero, porque necesitamos una rápida cobertura del suelo", detalló.

Siembran a una densidad de 40.000

pl/ha a 70 cm entre surcos.

"En los ensayos del año pasado obtuvimos 4 qq/ha más con la misma densidad de plantas pero con esparcimientos entre surco de 1,04 m", indicó.

La siembra de maíz, sostuvo, se hace con reja de fertilización profunda y barrenadores de cascote, para uniformar la dureza del suelo en el surco, evitar las cámaras de aire y hacer una fertilización profunda que evite fototoxicidad a la semilla".

La fertilización que utiliza es de 80 kg/ha de fosfato diamónico y luego 50 kg de nitrato de amonio calcáreo.

Por otra parte, el manejo de soja de-

pende del cultivo antecesor, ya que el manejo es distinto. Sobre maíz siembran la oleaginosa a 52 cm entre surcos, buscando alrededor de 200.000 plantas/ha. Las variedades que se emplean son de grupo largo o corto, teniendo cuidado de que sean cultivos de alto porte de planta. Sobre rastrojo de sorgo siembran variedades de grupo III corto y elevan el estand de plantas a 320.000.

"Seleccionamos cultivares de buen porte si es posible, ya que el abanico varietal de este grupo de madurez disminuye sensiblemente", sostuvo. La fertilización en ambos casos es 150 kg de súper fosfato simple.



**LA ROTACIÓN, CLAVE EN EL PLANTEO**

# EL TRIGO Y EL CÁRTAMO TAMBIÉN TIENEN SU LUGAR

Por la importancia de la rotación de los cultivos, la firma Fava Hermanos SRL también quiere afianzarse con cultivos invernales.

"Hemos probado varios cultivos invernales y ninguno dio resultados, salvo el trigo y, ahora, el cártamo, que viene muy bien", señaló Reinaldo Fava.

Con la creciente demanda mundial de semillas oleaginosas surgida como consecuencia del uso de aceites vegetales para la producción de biocombustibles, la firma comenzó a analizar todas las alternativas para poder incrementar el área de siembra de este tipo de cultivos: la colza, el cártamo y el lino.

"Como resultado del interés de dos empresas exportadoras que operan localmente, se está comenzando a plantar una superficie más significativa de cártamo en la zona", señaló. Con respecto a la producción de la oleaginosa, Fava indicó que están explorando en conjunto con el Inta de General Pico, el desarrollo de tecnología para el correcto manejo de la oleaginosa.

Este cultivo tiene cualidades muy importantes para regiones semiáridas,

ya que es una planta muy rústica y de bajo costo de implantación.

"Posee una raíz que puede llegar a desarrollar hasta 1,20 m, lo que le confiere una gran resistencia a la sequía", informó.

Además, el cártamo es una de las especies cultivadas resistentes a salinidad, a pesar de que se adapte mejor a suelos neutros.

"Si bien la siembra es invierno-primavera, parecería ser que los meses óptimos para sembrarlo son en julio y agosto", detalló.

El lote donde se plantaron este cultivo posee una profundidad efectiva para la exploración de raíces de un metro veinte centímetros promedio, lo cual lo convierte en uno de los mejores ambientes de la zona.

"El suelo se encontraba al momento de la siembra completamente provisto de humedad, con alrededor de cien milímetros contenidos en el perfil", señaló.

La mitad del potreoro se fertilizó con 25 kg/ha de fosfato diamónico, y la otra mitad con 50 kg/ha del mismo fertilizante, a fin de evaluar respuesta a diferentes dosis de arrancador, una vez que se coseche el cultivo.

Fava señaló que mantener el lote limpio es la parte más difícil de la tecnología de manejo de este cultivo, por lo que están haciendo ensayos con distintos herbicidas.

En la actualidad se está pagando el precio lleno de la pizarra de girasol, pero con el agregado de que bonifica a partir de 33% de concentración de aceite en grano.

La estrategia de venta de la firma es elegir el momento con buenas cotizaciones para vender los granos, independientemente de lo que marquen los precios en el momento de la siembra.

"Además, la época donde se cosecha (enero) juega a favor permitiendo capturar valores importantes", dijo. Con respecto al cultivo del trigo, el productor señaló que lo siembran pensando que, hasta en los ambientes más profundos, no hay demasia-

do perfil para explorar.

Por este motivo, se inclinan a siembras tardías. Esta estrategia evita que la planta consuma humedad de manera prematura, haciendo que inicie el uso consuntivo intenso lo más cerca posible de las lluvias en primavera.

El productor concluyó que los sistemas de siembra en surco (sistema Baumer y Plus de Juber) resultan imprescindibles para lograr buenas sementeras.



Esta campaña comenzaron con la producción de cártamo

El trigo y el cártamo son dos alternativas interesantes.

## INFORMACIÓN

El trigo y el cártamo son los dos cultivos invernales que por el momento le han dado resultados positivos a la firma.

Con respecto a la producción de trigo, tratan de elegir siembras tardías para evitar que la planta consuma humedad de forma prematura.

El cártamo se convirtió en una alternativa muy interesante para regiones semiáridas, ya que es una planta muy rústica y de bajo costo de implantación.



En el trigo implementan siembras tardías

## Desbrozadoras de alto rendimiento para excelentes resultados.

Las tareas en bosques y grandes superficies requieren herramientas que brinden alta productividad y máximo tiempo de funcionamiento con bajos costos operativos. Las desbrozadoras Husqvarna para trabajos profesionales o rurales poseen motores de alta potencia, excelente balance, bajas vibraciones, y han sido diseñadas para brindar máxima versatilidad.

Husqvarna, experiencia y conocimiento al alcance de sus manos.



Incluye arnés, tanza y cuchilla



**HUSQVARNA 143R II**  
41,5 cc - 1,5 kW / 2,01 HP - 7,6 kg  
Incluye: Cabecel de Tansa T45X M12, cuchilla multi 275-4 y arnés Standard

Incluye arnés, tanza y cuchilla



**HUSQVARNA 343FR**  
45 cc - 2,0 kW / 2,7 HP - 8,2 kg  
Incluye: Cabecel de Tansa T45X M12, cuchilla scorttt 300-22, cuchilla multi 300-3 y arnés Balance 55

Para más información y concesionarios visite:  
www.husqvarna.com.ar





Vayamos  
al grano

Construyamos juntos  
soluciones innovadoras con  
un sólido respaldo financiero.

M. Magliano 3071, San Isidro Tel: 011 4735 5000 www.glencore.com  
Paunero 280, Bahía Blanca Tel: 0291 459 1100 www.samsa-acopio.com.ar

GLENCORE  
ACOPIO  
Cultivamos confianza

EN AMBIENTE SEMIÁRIDO

# LA PRODUCCIÓN A PESAR DE LAS LIMITANTES

La familia Irastorza explota un establecimiento al sur de la provincia de Buenos Aires. A pesar de las limitantes climáticas, basa su estrategia en la implementación de tecnología y rotación.

En el establecimiento "El Deslinde", ubicado en la localidad de Coronel Falcón, al sur de Coronel Pringles, la familia Irastorza intensifica estrategias y tecnologías para aumentar y diversificar la producción de cultivos para una agricultura más sustentable. El establecimiento tiene como cultivos de cabecera al trigo y la cebada.

También hacen cultivos de cosecha gruesa, como maíz y girasol, pero en menor grado.

"Cuando fue el conflicto con el trigo aumentamos el porcentaje de la gruesa, pero nos tocó períodos de sequía y ahora optamos por abocarnos más a los cultivos invernales", aseguró Victoria, una de las integrantes de la familia Irastorza.

Además, Irastorza detalló que otro motivo de disminuir la siembra de gruesa es que en la zona hay vientos fuertes, temperaturas altas, y llueve muy poco.

"Estamos buscando nuevas alternativas para intensificar la rotación", aseguró.

Por este motivo, desde la Regional Aapresid de Bahía Blanca están haciendo ensayos en arvejas, garbanzo, colza y cártamo. Con respecto a la producción de trigo, la productora aseguró que intentan sembrar lo más temprano posible, a partir del 20 de abril.

La variedad que siembran es la Buck Catriel, una variedad de ciclo largo y una de las más viejas que hay en el mercado.

"Estamos trabajando con algunos semilleros para buscar variedades



La familia Irastorza implementa cultivos de cosecha gruesa y fina

nuevas de ciclos más largos que la variedad que actualmente estamos sembrando", indicó.

Entre los beneficios de sembrar temprano, Irastorza aseguró que cuando la planta no crece para arriba, las raíces crecen hacia abajo.

"Esto nos permite explorar el perfil del suelo que en algunos casos es somero. Además, con semejante masa radicular, la planta se defiende mejor cuando hace mucho calor, ya que las raíces absorben lo que más pueden del suelo", informó. Y al haber obtenido más biomasa y más desarrollo, hay más cobertura y permite que el barbecho futuro esté más protegido.

La fertilización que utilizan en el cereal es fósforo como arrancador y nitrógeno, intentando aplicar los nutrientes a reposición.

Los niveles de fósforo en el suelo son de 20 a 25 ppm en algunos lotes; lo que intentan es mantenerlos en estos niveles.



Buscan nuevas alternativas para intensificar la rotación

"Nosotros consideramos que suelos con 15 ppm ya son buenos", indicó. La aplicación de nutrientes nitrogenados se divide en dos partes: durante la siembra y en macollaje. Los rindes que obtienen es en promedio de 2.200 kg/ha, variando según el año.

En la campaña 2008/09 obtuvieron 350 kg/ha y en el 2007/08 lograron

rindes de hasta 3.500 kg/ha. "Tratamos de hacer trigos de calidad, aunque no se paga demasiado la diferencia", detalló.

El otro cultivo de cabecera es la cebada. La producción en el establecimiento comenzó cuando empezaron los problemas con la comercialización del trigo.

"La comercialización en cebada

## "El Deslinde", sede de UPA

El establecimiento "El Deslinde", en el sur bonaerense, fue sede de UPA (Un Productor en Acción) sobre Siembra Directa y BPA's. El campo es trabajado por la familia Irastorza, miembros del grupo Regional Bahía Blanca.

Estos encuentros toman importancia ya que es una zona con una realidad productiva e idiosincrasia totalmente distintas a los que se conocen en la zona núcleo, promoviendo la utilización de tecnología que les ha permitido sostenibilidad.

Foto: Archivo Infomedía

también era complicado, porque si no entrabas en calidad maltera no tenías a quien vendérsela. Ahora el panorama cambió", señaló.

La variedad que siembran es Scarlett y la fecha de siembra es temprano, en mayo/junio.

"Es por las mismas razones que el trigo", indicó.

La fertilización es igual que la aplicación en el trigo, sólo que fertilizan con nitrógeno en la siembra.

**Cultivos de gruesa.** El planteo también incluye maíz por la cobertura que deja y girasol, que es el cultivo de gruesa más estable en la zona.

"La soja la eliminamos porque deja cero cobertura y sufre mucha con las noches frías y la falta de humedad", sostuvo.

Además Irastorza especificó que sirve para la rotación, porque al sembrar varios años seguidos trigo, el principal problema, más que las enfermedades, son las malezas, como cebadilla y ray grass.

"Nos sirve para limpiar los lotes, ya que el costo de los gramínicos es muy alto", concluyó.

## El trigo y la cebada son los cultivos principales de "El Deslinde".

### INDUSTRIAS JOHN DEERE ARGENTINA S.A. informa que:

La firma Casa Druetto S.A.C.A., con domicilio en la ciudad de Gálvez, provincia de Santa Fe, ha dejado de pertenecer a la red de concesionarios de la marca John Deere con efectos al 27 de diciembre de 2010.

JohnDeere.com.ar



### BREVES

#### CURSO PARA PRODUCTORES

#### Conservación de forrajes de alta calidad

El Inta Balcarce realizará el 18 de noviembre un curso sobre "Conservación de forrajes de alta calidad para la producción de carne y leche". El objetivo de dicho curso será analizar los componentes de un sistema de conservación de forrajes y granos desde el punto de vista de la producción real y adquirir dominio sobre todos los puntos que involucran la confección moderna de forrajes conservados y el manejo de los mismos en los sistemas de producción de carne y leche.



Algunos temarios serán: Sistemas de conservación forrajera, Manejo de los cultivos aptos para reservas forrajeras, Aspectos microbiológicos y bioquímicos de las reservas forrajeras, Henificación, Silajes de pastura y verdeos, Henolaje de pasturas y verdeos, entre otros. La duración del mismo será de 8 hs.

EN EL SUR BONAERENSE

# CLAVES DE MANEJO PARA LOS CULTIVOS DE LA GRUESA



Jorge González Montaner analizó los cultivos de la gruesa

La diversidad de ambientes y situaciones climáticas exige elegir el mejor cultivo para cada potrero. En este sentido, Jorge González Montaner, coordinador de la Comisión de Agricultura de la zona Crea Mar y Sierras, describió los resultados de la última campaña de granos gruesos.

Con respecto al girasol, González Montaner aseguró que ese cultivo capta inmediatamente el agua del suelo y la convierte en rendimiento, por lo que debe ocupar los ambientes más profundos del campo.

"La variable principal que determina el rendimiento son las lluvias de diciembre y enero", sostuvo.

En este sentido, explicó que cuando hay lluvias crecientes en esos meses, podemos esperar rendimientos satisfactorios, tal como ocurrió el año pasado.

Por otra parte, señaló que el alto oleico se expresa mejor en la zona serrana.

En tanto, en Necochea, el mayor protagonismo lo tienen los CL, por los serios problemas de malezas que hay en esa zona.

"En Tres Arroyos el girasol convencional es el más sembrado porque los rindes superan a los del oleico", indicó.

Con respecto a la soja, señaló que por más que haya buena dispo-

El girasol debe ocupar los ambientes más profundos.

nibilidad hídrica en el momento inicial del cultivo, la soja carece de la capacidad que tiene el girasol de pagarlo en rinde, porque tiene un ciclo mucho más extenso y depende mucho más de las lluvias de febrero y de marzo.

"Con buenas lluvias en diciembre y enero, la soja genera biomasa, pero después necesita agua en febrero y marzo para llenar granos y sostener los rendimientos", agregó.

Por ello, recomendó sembrar los lotes más someros con soja, que ofrece un abanico de posibilidades más amplio en cuanto a la recepción de precipitaciones. Generalmente, hacia febrero vuelve a llover, y eso da la posibilidad de que alcance un rendimiento más estable.

El último cultivo analizado fue el maíz

"Ahora se está pensando hacer maíz en ambientes intermedios, donde la tosca está a 60-80 centímetros. Antes, estos suelos no se sembraban con el maíz, pero ahora existen nuevos materiales que presentan un comportamiento relativamente satisfactorio ante estrés hídrico en caso de contar con buena carga de agua inicial y si se los siembra con baja densidad", indicó.

Por último, González Montaner especificó que "se buscan rendimientos de 5.500 o 6.000 kilos por hectárea, no más, tratando de incorporar carbono en el suelo, algo clave, desarrollando un negocio razonable", concluyó.

personal.com.ar




---

## personalesempresas

---

Si tenés un emprendimiento  
tenemos una oferta especial para vos

---

<p>1 línea con <b>Plan todo incluido BlackBerry</b></p> <p><b>200 min • 200 sms • 5 números gratis</b> • mail • chat • internet</p>	+	<p>1 placa de <b>Internet móvil sin cargo</b></p> <p><b>1 GB de navegación</b></p>
---	---	--

---

**\$179 + impuestos**

---



Personal  
**BlackBerry®  
9300**

**\$599** final

3G  
Wi-fi  
BlackBerry Messenger  
SMS, MMS, Email,  
GPS: BlackBerry Maps

---

cada persona es un mundo



PROMOCIÓN VÁLIDA DESDE EL 01/10/2011 AL 31/12/2011. OFERTA VÁLIDA SOLO PARA CLIENTES CON CUIT. PLAN DE ADELANTE NACIONAL QUE INCLUYE 200 MINUTOS DE VOZ, 200 SMS, SERVICIO BB PROFESSIONAL Y 5 NÚMEROS A ELECCIÓN DEL CLIENTE PARA LLAMADAS GRATUITAS. EL SERVICIO BB PROFESSIONAL INCLUYE EMAIL, CHAT Y NAVEGACIÓN ILIMITADOS EN TERRITORIO NACIONAL. LOS 5 NÚMEROS A ELECCIÓN DEL CLIENTE PODRÁN SER 4 NÚM. DE CELULARES Y UN NÚM. DE CUALQUIER COMPAÑÍA (NO MÁS DE 1 FUO). DEBIENDO LOS NÚMEROS CELULARES SER LINEAS DE TELECOM PERSONAL. EL VALOR DE LA OFERTA INCLUYE UNA PLACA DE INTERNET MÓVIL DE 1GB SIN CARGO. LA OFERTA TIENE UN ABONO COMBINADO DE \$179 + IMP POR MES. LAS TERMINALES QUE SE PODRÁN ELEJIR EN ESTA OFERTA SON: BLACKBERRY 8520 A \$209 FINAL O BLACKBERRY 9300 A \$599 FINAL. MÁXIMO 3 CÓMPROS POR CLIENTE. ORIGEN DE LOS EQUIPOS: MÉXICO. PERMANENCIA MÍNIMA EN ABONO: 24 MESES. CASO CONTRARIO SE COBRARÁN LOS CARGOS DE SALIDA CORRESPONDIENTES. BLACKBERRY, RIM, RESEARCH IN MOTION, SURETYPE, SUPREPRESS Y LAS MARCAS COMERCIALES, NOMBRES Y LOGOTIPOS RELACIONADOS SON PROPIEDAD DE RESEARCH IN MOTION LIMITED Y ESTÁN REGISTRADOS Y/O SE UTILIZAN EN LOS CELU Y EN DIFERENTES PAISES DEL MUNDO. PROMOCIÓN NO COMBINABLE CON OTRAS PROMOCIONES Y DESCUENTOS. OFERTA SUJETA A APROBACIÓN CREDITICIA POR PARTE DE TELECOM PERSONAL. TELECOM PERSONAL S.A. ALICIA M. DE JUSTO 50 (CABA) CUIT: 30-67118614-5.

CUARTA JORNADA ORGANIZADA POR PIONEER

# EL CONOCIMIENTO ES LA BASE PARA EL MAÍZ

**Hoy es factible cruzar la información genética del híbrido por las variables que más influyen en el rinde, para elegir la mejor alternativa de manejo en el lote.**

La semillera Pioneer llevó a cabo el lunes 7 de noviembre su cuarta jornada nacional de maíz en la ciudad de Buenos Aires.

En la apertura, el presidente de la compañía en la Argentina, Alejandro Bibiloni, ratificó su visión optimista sobre el presente y futuro de este cultivo. "Tenemos variables espectaculares para los próximos diez años", le dijo a los 450 productores y técnicos que colmaban la sala, y a los cientos que seguían las conferencias por internet.

El primer panel estuvo conformado por tres técnicos de Pioneer, que tomaron como lema de su presentación "la base es el conocimiento". Efectivamente, Ignacio Colonna, el primero de ellos, recordó la importancia de tener identificadas las variables más importantes que influyen sobre el rendimiento. En este sentido, con información de las campañas 2003 a 2010, tomadas en 500 localidades donde la semillera tiene ensayos, han lo-



Línea de 3 de Pioneer: Colonna, Echagüe y Sarlangue

grado conformar mapas donde se puede apreciar no sólo el potencial de rendimiento (los más altos en la zona suroeste de Santa Fe, noroeste de Buenos Aires y sur de Córdoba) sino la variabilidad interanual. El mapeo incluye variables como lluvias y estrés térmico en floración y llenado de granos, entre otras. La diferencia entre una situación con baja probabilidad de estrés térmico en floración y otra con alta

tiene un correlato en el manejo. En el segundo caso, bajar la densidad del stand de plantas defiende mejor el rinde, que mantener altas densidades.

A su turno, Marcelo Echagüe señaló que la semillera lleva adelante ensayos específicamente de densidad en quince localidades, que han dado origen a 15.349 datos donde la variable densidad se cruza con el rendimiento.

Así es que si bien la mayor densidad correlaciona con el mayor volumen de cosecha por hectárea, en situaciones de estrés se gana más reduciendo el stand. "En estos casos, la alta densidad incrementa la competencia de las plantas entre sí por los recursos", apuntó Echagüe. El técnico también introdujo el concepto de Densidad Óptima Económica (DOE), versus el tradicional, al introducir la variable del

Se presentó el concepto de Densidad Óptima Económica.

menor costo del insumo en bajas densidades. Este concepto implica diferencias de entre 5 y 12 dólares por hectárea respecto de la densidad óptima a secas.

Por último, Tomás Sarlangue presentó una herramienta desarrollada por Pioneer que es el Explorador de Cultivos, que le permite al productor acceder a información climática para la localidad donde va a sembrar y cruzarla con el tipo de híbrido a sembrar.

La jornada también contó con la presencia de John Shanahan, un especialista en agricultura de precisión, de Sandy Endicott, gerente de Agronomía para Canadá y América latina de Pioneer; de Steve Elmore, gerente de Economía Agrícola de la firma, a los cuales se sumó como panelista el argentino Axel Von Martini, de Frontera SRL, una consultora especializada en agricultura de precisión. El cierre del encuentro estuvo a cargo del ex presidente de Maizar, Santiago del Solar.

BREVES

EL 17 DE NOVIEMBRE

## Gerenciamiento en la U. de San Andrés

El Desafío Gerencial: Cómo alcanzar un desarrollo profesional integrado contribuyendo a la competitividad empresarial", es el título de la conferencia que organiza la Universidad de San Andrés el próximo 17 de noviembre a partir de las 09:00 en la sede de 25 de Mayo 586 (CABA). "En esta jornada dialogaremos acerca de las nuevas claves e instrumentos del management que impulsan el moderno enfoque del desarrollo gerencial", explican en la invitación. Al finalizar la clase, Armando Bertagnini, director académico, presentará el Programa Gerencial de Negocios, que inicia el 30 de mayo de 2012, y habrá un espacio para preguntas y respuestas mientras se comparte el desayuno. Consultas a rpoggi@udesa.edu.ar



## NUEVA GERENTE Viviana Ferrari, al frente del Matba

La abogada Viviana Ferrari ha sido designada gerente del Mercado a Término de Buenos Aires (Matba). La Dra. Ferrari cuenta con una larga trayectoria en la institución, donde ya ocupó el cargo de subgerente de Fiscalización y Control, informaron desde la entidad. Además, durante más de diez años estuvo a cargo del Área Legales del mercado. En tanto, el Matba anunció que se comenzó a operar los contratos de soja para la posición mayo 2013, a un valor de 290 dólares por tonelada. "Con una proyección de 18 meses futuros para sus operaciones, el Matba consolida su liderazgo en soja sudamericana", sostiene el comunicado. El mercado viene de marcar records de contratos en lo que es una creciente actividad.

## JOHN SHANAHAN, EN LA JORNADA DE PIONEER

# Precisión y manejo por ambiente

El conferencista precisó que el 50% del área agrícola en los EE.UU. está con mapa de rinde. Pero sólo un 12 a 15% de los farmers están implementando manejo por ambiente.



Shanahan: "La autoguía facilita la siembra"

La jornada de Pioneer sobre maíz estuvo marcada por una tecnología que gana día a día más espacio entre los líderes de la producción: la agricultura por ambientes.

El presidente de Pioneer Argentina, Alejandro Bibiloni, destacó especialmente la importancia de contar con un especialista como John Shanahan, llegado desde los Estados Unidos, para abordar la cuestión de la agricultura de precisión y el manejo por ambientes en ese país.

"Más del 50% del área agrícola en los Estados Unidos cuenta con un mapa de rendimiento", comentó Shanahan en diálogo con Infocampo. "Sin embargo, hay muchos productores que no utilizan esa información para llevar adelante un manejo diferencial por ambientes", agregó.

A priori, se estima que sólo el 12 o 15% de los productores podrían estar

utilizando la tecnología de aplicación variable de insumos en sus campos. En cambio, una tecnología que ganó terreno aceleradamente es la de autoguías, que prácticamente independiza a la maquinaria del operador. "En Iowa el maíz se implanta en una ventana de siete días y para que esto sea posible ha contribuido mucho la tecnología de autoguía, porque permite trabajar con condiciones malas de visibilidad, ampliando las horas de trabajo del tractor", explicó.

Por otra parte, la agricultura de precisión permite un uso más eficiente de los fertilizantes, un aspecto no menor en la agricultura estadounidense, dado el problema de contaminación de los cursos de agua con el nitrógeno de los fertilizantes. "Hay una creciente regulación por parte de los Estados respecto de cómo y cuándo se aplican los fertilizantes, justamente para prevenir los problemas de contaminación", explicó. La tecnología resulta entonces un arma eficaz contra este problema.

**Conservación de Forrajes**  
Ensilado de maíz, sorgo, soja, cereales y pasturas. Silos de grano húmedo y grano seco.

**Martinelli**  
Trabajamos en todo el país!

www.martinellisilajes.com  
Tel. (0341) 4962022 / Cel. (0341) 154 686199/200  
Ruta 9 y AO12 - Roldán

REVISTA EL FEDERAL

**CABALLOS CRIOLLOS**  
PATRIMONIO NACIONAL

Historia y presente del preferido para el trabajo del campo y su participación en el deporte ecuestre.

SALE LOS JUEVES EN LOS KIOSCOS DE TODO EL PAÍS

**NUEVAS TECNOLOGÍAS PARA EL CULTIVO**

# OBTENER TRIGO DE CALIDAD

Tanto para el mercado interno como para exportación, la demanda está orientada a trigos de calidad. Para lograrlos, una de las claves es el manejo de la fertilización nitrogenada. Las aplicaciones foliares de este nutriente en post floración mejoran el porcentaje de proteína y gluten. La nueva tecnología YaraVita Last N se posiciona como un importante aliado en busca de esa calidad.

Existen diversas estrategias en el manejo del cultivo para lograr mejor calidad, comenzando por la selección del genotipo a sembrar (los cultivares con mejor perfil reológico, con aptitud panadera, son aquellos de grupos I y II). El segundo actor en importancia es la nutrición nitrogenada que juega un papel fundamental en el contenido de proteína y gluten del grano. El nitrógeno tiene un rol fundamental en la formación del ácido nucleico, aminoácidos y síntesis de proteínas y también es clave para la producción de clorofila y ATP.

El manejo de la fertilización nitrogenada como complemento de las fertilizaciones tempranas (en siembra o macollaje) y la fertilización tardía en espigazón, han demostrado ser una herramienta eficaz en el aumento de la calidad. Las aplicaciones más tempranas de nitrógeno colaboran en la construcción de parámetros de rendimientos, mientras que

Es fácil de manejar, y se puede mezclar con numerosos agroquímicos, lo que permite aprovechar la pulverización de otro producto. En ensayos realizados en la campaña 2010 sobre trigo candeal en la provincia de Buenos Aires, en las localidades de Tres Arroyos, Necochea y Barrow, Last N ha generado en un promedio de 0,7% más de proteína y 2,4% más de gluten que el testigo. A su

vez, en un año donde el período de llenado se ha prolongado por condiciones ambientales, también se registraron respuestas en rendimiento de entre 100 y 300 kg/ha.

YaraVita Last N se comercializa en bidones de 10 litros, y las dosis recomendadas en trigo van desde 10-20 l/ha. La aplicación puede ser terrestre o aérea, pura o en mezcla con fungicidas.



Foto: Archivo Infomedía

La nutrición es fundamental para cumplir el objetivo

YaraVita Last N es un importante aliado para el productor.

las aplicaciones durante la etapa reproductiva se orientan a generar mayor concentración de este nutriente en grano, y por consecuencia proteína. La determinación del contenido de nitrógeno total en hoja bandera al momento del llenado de grano, está fuertemente correlacionado con porcentaje final de proteína en grano y, por lo tanto, es una excelente herramienta de diagnóstico. Además existen equipos de medición de índice de verdor que predicen la concentración en hoja, brindando una información inmediata y precisa sobre la necesidad de aplicación foliar de este nutriente.

Para incrementar la calidad del trigo, los especialistas de Yara Argentina recomiendan aplicaciones foliares de YaraVita Last N en post floración. Se trata de un fertilizante foliar líquido, utilizado con muy buenos resultados en otros países como Italia, USA y UK, e introducido comercialmente este año en la Argentina. Su formulación es de última generación con una concentración de nitrógeno de 25% bajo cuatro formas químicas que generan una liberación paulatina de este nutriente, lo que permite un aporte sostenido en el tiempo y, a su vez, reduce toda posibilidad de daño foliar. Además, Last N posee destacadas propiedades adherentes que reducen las pérdidas por lavado y aseguran una máxima eficiencia de aplicación y seguridad del cultivo.



## AGROCRÉDITOS MACRO.

AL IGUAL QUE USTED, NOSOTROS TAMBIÉN NOS LEVANTAMOS TODAS LAS MAÑANAS PENSANDO EN PLANIFICAR EL FUTURO. SABEMOS LO QUE NECESITA. HABLEMOS.



### TARJETA MACROAGRO.

Obtenga una bonificación del 100% de los intereses de financiación\* en estos establecimientos:



## TENEMOS RESPUESTAS.

Centros Banca Empresas  
0810-555-2112  
macro.com.ar

**Macro**  
Tu Banco cerca, siempre

\*Promoción consistente en un reintegro del 100% de los intereses devengados calculados sobre la tasa general de los productos Macro Agro y Macro Agro Distribución vigentes. Tasa vigente al 01/11/2011: TNA (Tasa Nominal Anual) 18,50%, CFT (Costo Financiero Total) 22,23%. La devolución de la totalidad de los intereses devengados se realizará dentro de los plazos acordados con cada establecimiento y en cada resumen donde se calculen los intereses de financiación generados por las compras realizadas en el período acordado con los establecimientos participantes. Aplican condiciones especiales en determinados establecimientos participantes. Otorgamiento sujeto a condiciones de contratación, calificación y aprobación crediticia de Banco Macro S.A.

EFECTOS COLATERALES

# CUIDADOS EN LA INTENSIFICACIÓN VACUNA

**Ernesto Odriozola, integrante del Grupo de Sanidad Animal del Inta Balcarce, señaló que con la intensificación de los animales se están viendo enfermedades por la mala intervención del hombre en la alimentación de los animales.**

En los últimos años, después de la caída de los precios de la hacienda y la fuerte sequía, las hectáreas ganaderas se redujeron considerablemente y la actividad fue desplazada hacia los peores suelos.

De esta manera, los productores ganaderos comenzaron con la intensificación para producir más kilos de carne por hectárea.

Ante este contexto, Ernesto Odriozola, integrante del grupo de Sanidad y del Área de Producción Animal del Inta Balcarce, señaló que se están notando cambios en el tipo de enfermedades, sobre todo en etapas de sequía, ya que obliga a los productores a la intensificación.

“Hay presentaciones no tan comunes como antes. Vemos causas de muertes de que antes no veíamos, donde complican el diagnóstico porque no estamos acostumbrados a estas enfermedades”, indicó.

El técnico del Inta Balcarce sostuvo que de esta manera cambió el panorama sanitario.

Uno de los motivos ante esta presentación de enfermedades es la intervención del hombre en la alimentación del animal.

Odriozola describió que ante el desconocimiento, o por no tener un asesoramiento profesional, los productores ganaderos hacen un encierre “áspero”, donde es muy posible que

los errores estén a la orden del día. “Se están utilizando subproductos de distintos tipos para la alimentación de la vaca que hay que tener cuidado”, sentenció.

El técnico del Inta especificó que en un tiempo atrás, a las enfermedades se las esperaba estacionalmente, pero actualmente con la intensificación se ven otro tipo de enfermedades que antes no se veían.

“Si uno hace un corte de lo que era la producción a pasto y la producción de ahora, donde hay un aumento de la carga, incluso la intensificación total como es el feedlot, aparecen enfermedades más ligadas a la mano del

hombre”, informó.

Odriozola detalló que un error de los productores es la utilización de la suplementación, no teniendo presente el acostumbramiento que necesita un animal que viene comiendo pasto y se

lo pasa a la alimentación de granos. “Se producen problemas de acidosis, que llevan a los animales a la muerte”, sostuvo.

Otro de los errores del hombre en la intervención de la alimentación es la mala mezcla de los alimentos con ciertos suplementos que son necesarios para la vida del animal encerrado.

“La mayoría de los granos tiene un desbalance entre el calcio y el fósforo, lo que puede llevar también a la



Foto: Archivo Infomedía

muerte de animales por esta mala implementación de estos minerales”, informó.

**Enfermedades en el país.** “Cuando hay inundaciones o sequía, lo primero que hace el productor es suplementar”, indicó.

Odriozola señaló que en algunas zonas del país, como Dolores, algunas partes de la cuenca del Salado y zonas de La Pampa, la falta de precipitaciones es notoria.

“Hay enfermedades que toman mayor preponderancia que otras, pero la mayoría están en función de que el animal esté mal alimentando”, especificó.

Las enfermedades que más prevalecen son por ingerir malezas tóxicas, ya que en situaciones extremas, el animal puede consumir estas malezas.

## INFORMACIÓN

**Ernesto Odriozola** señaló que a partir de la intensificación del rodeo, cada vez se ven más enfermedades causadas por la intervención del hombre en la alimentación.

**A partir del desconocimiento** de los productores, se están viendo causas de muertes de animales que desconciertan a los veterinarios.

**Este tipo de enfermedades** se presentan, sobre todo, en etapas de sequía, ya que el productor hace un encierre “áspero”.

## BREVES

### EL 1 Y 2 DE DICIEMBRE



### Jornada sobre el cultivo de soja

Del 1 al 2 de diciembre, el Instituto de Investigaciones en Biociencias Agrícolas y Ambientales (INBA), dependiente del Conicet y de la Facultad de Agronomía de la UBA, organiza una jornada temática sobre investigación científico-técnica en soja, que se realizará en el salón de actos de la Fauba. Allí se difundirán los resultados de las investigaciones desarrolladas en el INBA, la Fauba y otras Facultades de la UBA y Universidades, el INTA, el Conicet y en el extranjero, con trabajos que incluyen aspectos moleculares del cultivo hasta grandes ecosistemas. Durante las jornadas, disertarán personajes reconocidos, como Marcelo Carmona, Martín Díaz Zorita, Mariano Castro y Elba de La Fuente, entre otros especialistas. El evento es gratuito. Informes e inscripción en 4524-8061, Int 35. O en lavado@agro.uba.ar.



Búsqueda

Toda la información que buscás  
la encontrás antes en [infocampo.com.ar](http://infocampo.com.ar)

[infocampo.com.ar](http://infocampo.com.ar)

LANZAMIENTO DE NIDERA

# NUEVO FÓSFORO LÍQUIDO

Nidera introduce en el mercado una nueva generación de fertilizantes líquidos diseñados para mejorar la practicidad de la nutrición frente a cada necesidad. Se trata de la línea fosforada de Labrador, que puede conseguirse en tres versiones: fosfatado, con fósforo y nitrógeno, y con N, P más azufre. El fósforo es uno de los nutrientes más críticos y requeridos de los suelos argentinos. Se estima que alrededor del 70% de los cultivos agrícolas se siembran en suelos que requieren del aporte de fósforo por fertilización. La alta participación del cultivo de soja y la escasa reposición del nutriente están llevando a un acelerado empobrecimiento de los suelos. En respuesta a esta realidad, y con el objetivo de acercarle soluciones prácticas y de alta calidad a los productores, Nidera Nutrientes pone a disposición una nueva generación de fertilizantes líquidos fosforados listos para usar: Labrador P (fosforado), Labrador NP (fósforo más nitrógeno) y Labrador NPS (fósforo, nitrógeno y azufre).

El primero fue creado fundamentalmente para soja y pasturas con el objetivo de brindarle al productor una oferta de fósforo óptima para un buen arranque y enraizamiento. Labrador NP, por su parte, conjuga nitrógeno y fósforo en una combinación ideal para cultivos como trigo, maíz y girasol, ya que provee desde el arranque una combinación equilibrada. Finalmente, Labrador

ción ácida, dado que se comportan como soluciones buffer, no acidifican el suelo ni generan cambios en su pH. Por otra parte, no es fitotóxico, y puede ser aplicado junto con herbicidas como el glifosato.

Gracias a que el aporte de fósforo se produce en su estado líquido, el nutriente se encuentra inmediatamente aprovechable desde el momento de su aplicación, y se ahorra el tiempo que transcurre hasta

que se transforma en el suelo y queda a disposición del cultivo. Por otra parte, como es una solución, no presenta problemas de sedimentación o precipitación. Para concluir, Nidera sugirió su almacenamiento en tanques plásticos recomendados para el manejo de fertilizantes líquidos, y una buena limpieza del equipo aplicador una vez finalizada la fertilización, de modo de lograr su mejor conservación.



El fósforo es uno de los nutrientes más requerido en los suelos

Foto: Archivo Infomedica

Permite dosificaciones exactas en la aplicación.

NPS, adiciona el azufre en forma de sulfato (SO<sub>4</sub>=) para su utilización en cultivos como el maíz o la soja, que manifiestan respuesta al azufre, y para aquellas regiones con suelos con bajo porcentaje de materia orgánica.

En relación a las dosis, los técnicos de la compañía recomendaron las mismas que aquellas que utilizan en los granulados, de modo que si normalmente se utilizan 100 kilos de DAP, se deberían utilizar 100 litros de Labrador NP.

Entre sus ventajas más destacables se incluyen aquellas ligadas con el momento de aplicación, ya que permite realizar dosificaciones exactas y lograr mayor uniformidad en la incorporación al terreno. Tanto por cobertura o por chorreado, su manejo es totalmente mecanizable, simple y seguro, y posibilita una mayor versatilidad en el manejo.

Gracias a que se encuentra en un medio líquido, su aplicación es independiente de las condiciones ambientales, lo que permite llevarla a cabo tanto en presiembra como en postemergencia. Esto posibilita dejar de sembrar y fertilizar al unísono, hacer una siembra con mayor tranquilidad y sin contratiempos, aumentar la capacidad operativa de siembra y disminuir los costos. Además, se trata de un producto cuya composición no sufre ningún tipo de alteración por el paso del tiempo, ni presenta problemas de volatilización o lixiviación en su aplicación al suelo.

Si bien estos productos son de reac-

**Con la contribución de cada uno crecemos todos**

**Arba**  
Agencia de Recaudación  
Provincia de Buenos Aires

GOB. DANIEL SCIOLI | BUENOS AIRES GRANDE | Buenos Aires LA PROVINCIA

## Parrilla Viejo Balcón - 25º Aniversario - "La marca de la Parrilla Rosarina"

Italia y Wheelwright  
Reservas: 0341- 4255611

**-Bueno lorenzo, se viene el momento de la renovación de las cámaras parlamentarias, ¿con qué chimentos nos va a sorprender?**

-Es casi un hecho de que el oficialismo buscará retomar el control de las principales comisiones o lo máximo que pueda, incluida la de Agricultura y Ganadería, que estaba en mano de los agrodiplomados. Así que el federado tardío Juan Casañas ya se puede ir despidiendo del cargo, aunque no se sabe si el recambio de autoridades será ahora o se postergará hasta marzo. Igual, da casi lo mismo.

**-¿Y quién suena para presidir la comisión, que en algún tiempo pilotó María del Carmen Alarcón?**

-Naturalmente debería ser Rubén Sciutto, un veterinario que allá por los 80 se fue a vivir a Tierra del Fuego y armó su carrera política allí. La cuestión es que jugó para la gobernación y perdió frente a Roxana Bertone, pero sorprendió con una muy buena elección para la renovación de diputados y ahora tiene nuevo mandato.

**-Lo que pasa es que entran varios tanques a la cámara.**

### INODORO, EL LORO MENSAJERO

Una futura legisladora adelanta cuáles son los proyectos prioritarios del oficialismo en la agenda parlamentaria. Uno implica propinarle un revés a quien enfrentó al Gobierno durante el conflicto de la 125. Mientras, no aloja la interna en la FAA.



-Rubén construyó una muy buena relación con el ministro Domínguez, pero lo que dice es cierto. Por ejemplo, está Omar Perotti, a quien mucha gente lo quiere ver cerca de los agropecuarios, y también está Andrea García, la ex intendenta de Ameghino y hoy funcionaria de suma confianza de Julián.

**-¿Asume Andrea o hay otro futuro para ella?**

-Todo indica que será diputada, y ya adelantó que la ley de tierras y un nuevo estatuto del peón rural figuran entre las prioridades de la agenda parlamentaria, con Julián Domínguez presidiendo la Cámara baja.

**-¿Por qué interesa tanto al Gobierno el proyecto del peón rural?**

-Más allá de las cuestiones de fondo sobre el empleo rural, apuntan al Renatre, el registro de trabajadores y empleadores, que representa una caja importante y que hoy está en manos del sindicato y las entidades rurales, dos sectores que enfrentaron fuertemente al Gobierno a partir del conflicto agropecuario.

**-Muy bien, Ino, ¿y qué se sabe de Haroldo Lebed, mano derecha de Julián en la relación con las entidades?**

-Los medios de Río Negro lo mencionan como potencial ministro de Agricultura o de la Producción del gobierno de Carlos Soría. Recordemos que desde el retorno a la democracia que allí gobernaba el radicalismo y

ahora pasó a manos del Frente para la Victoria. Haroldo, un hombre del sur bonaerense, tiene mucho conocimiento de la región.

**-¿Qué le parece si dejamos un poco la política y nos vamos a la actividad gremial ruralista?**

-Ok. Arranquemos por la borocotización de Jorge Srodek, que abandonó las filas de su antes admirado Colorado De Narváez para pasarse al macrismo. Y sigamos con los coletazos de la última asamblea de la Federación Agraria, donde la gente de De Ángeli le mandó una carta al Gran Federado denunciando las irregularidades observadas en esa ocasión.

**-¿Como cuáles?**

-Le piden que aclare por qué aparecieron tantas filiales nuevas de la noche a la mañana. Paralelamente, circula entre los federados disidentes el escaneo de una factura por la cual la FAA habría pagado unos \$15.000 por los sellos de las filiales, muy sobre la fecha de la asamblea. Si bien seguramente se trata de una mano económica que le estaba dando la casa matriz de Rosario, algunos malpensados no dejan

de inferir que guarda relación con el surgimiento de tantas filiales nuevas. Pero de cajón que la conducción sabrá explicar perfectamente la situación y acabar con esas habladurías malintencionadas.

**-¡Aguate GF! ¿Qué más tiene?**

-Que el Senasa está implementando en forma definitiva el DT-e, es decir el documento de tránsito electrónico, lo cual acabaría con el problema de los DTA truchos, es decir de los documentos papel. Pero desde el sector privado ahora advierten que aparecen "establecimientos virtuales", que no tienen existencia física, pero que se crean para armar los circuitos informales o mejor dicho ilegales de comercialización. Hecha la ley, hecha la trampa.

**-La última muy cortita.**

-Se dice que a toda máquina se está traduciendo el PEA al inglés. Digo, ¿se viene la presentación internacional del plan estratégico? ¡Chan!

Escribale a Inodoro  
loro@infocampo.com.ar

EL 10 Y 11 DE NOVIEMBRE

# REUNIÓN CUMBRE SOBRE CAMBIO CLIMÁTICO

Se llevará a cabo en la Facultad de Derecho de la UBA y contará con la presencia de autoridades de Agricultura e investigadores vinculados a la producción agropecuaria. La oportunidad de escuchar un panel interdisciplinario.

Los días 10 y 11 de noviembre de 9 a 19, en el aula Magna de la Facultad de Derecho, se llevarán a cabo las III Jornadas del Programa Interdisciplinario de la Universidad de Buenos Aires sobre Cambio Climático que organizan la Secretaría de Ciencia y Técnica.

Allí, el secretario de Ciencia y Técnica, Dr. Hugo Sirkin y la subsecretaria de Planificación y coordinadora general del programa, Ana María Balaszczuck, presentarán los avances del Programa Interdisciplinario de la Universidad de Buenos Aires sobre Cambio Climático.

Las jornadas contarán con la presencia de importantes invitados internacionales, como el Dr. Holm Tiessen, del Instituto Interamericano para la investigación del Cambio Global; el Dr. Jorge Rojas Hernández, de la Universidad de

Concepción de Chile, y el Dr. Paulo Saldiva, de la Universidad de San Pablo de Brasil. También participarán el experto en climatología y cambio climático Dr. Vicente Barros, la Dra. Soledad Aguilar, de Flacso y el Arq. Atilio Alimena, de la Defensoría de la Ciudad de Buenos Aires, entre otros.

En las tres jornadas programadas se contemplan charlas, debates y conferencias en las que docentes e investigadores de la UBA, provenientes de distintas disciplinas, compartirán dudas e inquietudes. "¿Qué significa que el cambio climático es inequívoco?", a cargo de la Dra. Inés Camilioni; "Ante el calentamiento global ¿Qué cambios ocurrirán en la costa atlántica de Argentina y cómo impactará en la economía?", a cargo del Dr. Alejandro Bianchi, y "La agenda energética



Foto: Archivo Infomedia

frente al cambio climático", a cargo del Lic. Daniel Bouille.

"La sinergia que promete el trabajo conjunto e interdisciplinario entre el sector público-privado, no gubernamental y científico deberá ser el umbral a partir del cual se consideren las distintas acciones para la mitigación y adaptación al

cambio climático; de ellas depende que nuestro planeta, y por ende toda la humanidad, siga existiendo tal cual lo conocemos", aseguró Ana María Balaszczuck, coordinadora del programa.

Actualmente, el programa se encuentra preparando, junto a la Fundación Vida Silvestre, un libro sobre

Cambio Climático y Educación. El mismo ha sido planificado como un manual para uso de los docentes de nivel medio con el objetivo de transferir el conocimiento que la Universidad de Buenos Aires produce hacia el ámbito educativo de nivel secundario.

En el 2012 el programa, junto al Working Group II del Intergovernmental Panel on Climate Change (IPCC), serán los encargadas de la organización del Third Lead Authors Meeting for the Working Group II Contribution (Impacts, Adaptation, and Vulnerability) to the Fifth Assessment Report (AR5). El encuentro tiene como objetivo la evaluación, a través de talleres simultáneos, de la literatura científica sobre vulnerabilidad, impactos y adaptación al cambio climático. Del mismo serán partícipes unos 350 investigadores de todo el mundo. Además, en las Jornadas estarán presentes Germán Bakker, Carlos Balboa, Lorenzo Basso, Rodolfo Bertonecello, Alejandro Bianchi, Daniel Bouille y Adriana Calderaro, entre otros destacados profesionales.

LA INFORMACION DE CAMPO MAS COMENTADA.

EL SITIO AGROPECUARIO DONDE TODOS PARTICIPAN

**infocampo.com.ar**

Todo el merchandising para el AGRO!!

Distribuidor Oficial

**LAHUELLA** MERCHANDISING

MERCHANDISING TEXTIL / ARTÍCULOS DE CUERO, MADERA, FOLIA / TALLER DE MARROQUINERÍA / ARTÍCULOS PARA VINOS GRABADOS LASER Y PANTOGRAFÍA / IMPRESIONES EN SERIGRAFÍA, CALCOS EN PVC, CARTELES PARA ALAMBRADOS

Riobamba 1411 [52000EMC] Rosario - Tel/fax: (0341) 481-1369 www.lahuellamc.com.ar / contactos@lahuellamc.com.ar

INFOCAMPO Es una publicación semanal propiedad de INFOMEDIA PRODUCCIONES S.A.  
Capitán Gral. R. Freire 948 (C1426AVT) Ciudad Autónoma de Buenos Aires - Tel.: 4556-2900 Fax.: 4556-2990  
Registro de Propiedad RNPI 818773.  
Director periodístico: Javier Preciado Patiño - jpreciado@infocampo.com.ar  
Jefa de Redacción: Yanina Otero. Redactores: Mariana Leiva y Esteban Fuentes.  
Editora de Arte: Rosa María Britos Diagramación: Mónica G. Seoane. Retoque digital: Bárbara Piuma.

Depto. de Marketing - Jefa de producto: Carlota Sanguinetti. Jefe de Circulación: Oscar Pentivolpe. Corrección: Miguel Ángel Averso.  
Gerente Comercial: Santiago Charró Tel.: (011) 4556-2960. Jefe de Ventas: Gonzalo Amarante - gamarante@infomedia.com.ar Tel.: (011) 4556-2979. Asistente Comercial: Eleonora Lusardi - elusardi@infomedia.com.ar Tel.: (011) 4556-2977. Ejecutiva de ventas: María Emilia Cabral - mcabral@infomedia.com.ar Tel.: (011) 4556-2947. Rosario y zonas de influencia: Daniel Trujillo Cel.: (0341) 155-049-761 - dtrujillo@infomedia.com.ar Impresión: Editorial Perfil - California 2715 (C1289AB1) Ciudad Autónoma de Buenos Aires.  
INFOCAMPO no se responsabiliza por las opiniones de los columnistas.

ISSN 1852-9911



PROGRAMA NACIONAL  
DE PREVENCIÓN DEL HLB

Enfermedad que mata a los cítricos

# HOY ESTAMOS A TIEMPO DE PROTEGER LA CITRICULTURA ARGENTINA.



EL HLB NO AFECTA LA SALUD HUMANA

El HUANGLONGBING o HLB es una enfermedad que destruye las plantaciones, produce pérdidas económicas y elimina fuentes de trabajo. ARGENTINA ESTA LIBRE DEL HLB, pero la amenaza se encuentra muy cerca de nuestra frontera.

**USTED PUEDE COLABORAR PARA EVITAR SU INGRESO.**

No traiga al país material vegetal como plantas y frutas en forma particular, sin autorización oficial.

COLABOREMOS ENTRE TODOS

**0800.999.2386**

[info@prevencionhlb.gov.ar](mailto:info@prevencionhlb.gov.ar)

**ARGENTINA**  
UN PAIS CON BUENA GENTE



Presidencia de la Nación

EN EL NORTE DE BUENOS AIRES Y SUR DE SANTA FE

## PREDOMINAN LAS MANCHAS FOLIARES EN TRIGO Y CEBADA

Las enfermedades en trigo y cebada continúan avanzando, y los productores no deben descuidarse.

En este sentido, Diego Álvarez, asesor privado y responsable del servicio de monitoreo de insectos y enfermedades de soja y enfermedades en trigo de la empresa Lares, señaló que en el norte de Buenos Aires y sur de Santa Fe, la incidencia de enfermedades cambiaron con respecto al año pasado.

En esta campaña hubo mayor incidencia en manchas foliares, como mancha amarilla en trigo o mancha en red en la cebada en la zona del norte de Buenos Aires, sur de Santa Fe y Entre Ríos.

El técnico señaló que durante septiembre hubo muy pocas precipitaciones y los trigos desarrollaron muy poca biomasa.

"Y en octubre comenzó a llover, y como no había biomasa, las gotas salpicaron el suelo y las enfermedades necrotróficas avanzaron bastante", indicó.

Además señaló que estas enfermedades están relacionadas con rendimientos pobres del trigo.

Con respecto a fusariosis en trigo, Álvarez informó que la incidencia disminuyó en esta campaña con respecto a la anterior.

"Este año no se dieron las condiciones ya que no llovió en demasía, y cuando cayeron las precipitaciones, no fue en floración", señaló.

Las enfermedades biotróficas, sostuvo, se dieron más en la zona centro y oeste de la provincia de Buenos Aires, como de 9 de Julio, Pehuajó, Carlos Casares y Trenque Lauquen, donde las expectativas de



Foto: Archivo Infomedica

Se esperan menores rindes que el año pasado

Hubo menor incidencia de fusariosis que la campaña pasada.

rinde son más altas.

Y en el sudoeste de Buenos Aires, zona triguera por excelencia, señaló que los trigos se vienen desarrollando en condiciones normales con incidencia de roya en trigo y mancha en red en cebada.

Ante el avance de las enfermedades, Álvarez recomendó a los productores visitar una vez por semana todos los lotes.

En variedades susceptibles en roya, la aplicación debe ser cuando haya un 10% de incidencia.

Y cuando haya entre un 35 o 40% de incidencia en manchas foliares, Álvarez

recomendó la aplicación de fungicidas. En cebada, la aplicación para la mancha en red es cuando la incidencia está en un 25 a 30%.

Si las enfermedades llegan temprano, lo conveniente sería mezclar triazoles con estrobirulinas.

Y si las enfermedades llegan más tarde, en un ciclo fenológico más avanzado del cultivo, Álvarez recomendó hacer solamente triazoles o mezcla de triazoles.

En cebada, resaltó que es la misma recomendación que para el trigo.

**Incidencia de roya en cebada.** Álvarez resaltó que está aumentando la roya en cebada, no muy común en este cultivo.

Para el asesor privado, uno de los motivos podría ser que año tras año viene aumentando las hectáreas sembradas.

Pero de todas maneras, aclaró que aún no se sabe bien los motivos del avance de esta enfermedad.

### BREVES

#### EN LA UCA



#### Jornada del Crea sobre Liderazgo

La entidad Crea organizará una Jornada de Liderazgo en comunidades, que se llevará a cabo el jueves 17 de noviembre, a las 9, en el Auditorio San Agustín de la Universidad Católica Argentina, Alicia Moreau de Justo 1300. Durante su desarrollo, habrá exposiciones de personalidades del mundo político, empresarial y de la sociedad civil. Estos actores intercambiarán ideas para promover capital social local y el trabajo en red entre los sectores. La primera exposición será de Sonia Abadi, con el título "Pensar en red para trabajar en red", quien considerará esta modalidad como una de las claves más importantes para el desarrollo. A continuación, Miguel Iribarne abarcará sobre "El paso del liderazgo sectorial al liderazgo público". Luego, se expondrán experiencias exitosas de desarrollo local. Por último, Marta Oyhanarte debatirá sobre "El perfil de un líder para el desarrollo local".

#### JORNADA EN CORRIENTES Para una agricultura más sustentable

El Inta Mercedes, Corrientes, organizará una jornada agrícola donde abarcarán charlas técnicas y recorrida a campo. La fecha de la jornada será el 18 de noviembre. La primera disertación será a cargo de Octavio Caviglia, del Inta Paraná, quien abordará la temática sobre "Intensificación agrícola sustentable, un enfoque a nivel de sistema para mejorar la eficiencia en el uso de los recursos"; la segunda charla será sobre "Generación del rendimiento del trigo", por Ana Brach, del Inta Reconquista; en tanto, Laura Giorda, del Inta Manfredi, abordará el tema: "Sorgo: alternativas para el centro sur de Corrientes"; y por último, la charla será sobre "Agricultura de secano, experiencias locales", a cargo de Enrique Figueroa y el Ing. Luis Arias Usandivaras, del Inta Mercedes. Además habrá ensayos de Rotaciones y Fertilización en Maíz.





## ESTES DONDE ESTES, LO QUE TENES QUE SABER TE LLEGA ANTES.

Enterate qué pasa con el tiempo y cuáles son las novedades más importantes para el campo. La información que importa, a primera vista. Descargá APP BlackBerry Infocampo, y recibí GRATIS actualizaciones automáticas a tu BlackBerry smartphone. Infocampo va con vos todo el tiempo.



DESCARGA LA APLICACION ESCANEANDO ESTE CODIGO

**BlackBerry**

Ingresá desde tu BlackBerry a: <http://app.infocampo.com.ar/blackberry>

infocampo.com.ar

**SENSACIÓN TÉRMICA**

# BUENA PERSPECTIVA DE RINDES

**Sebastián Rato, productor de Arenales, Buenos Aires, señaló que las lluvias fueron óptimas durante el desarrollo del trigo y cebada. Además ya sembró la totalidad de maíz y soja.**



Sebastián Rato espera rindes de 4.000 kg/ha en trigo

Para aumentar la producción de los cultivos, los productores intensifican la rotación, y la implementación de tecnología es fundamental para lograr dicho objetivo.

Este es el caso de Sebastián Rato, productor de Arenales, provincia de Buenos Aires, quien en 1.200 hectáreas integra 900 ha de agricultura y 300 ha de ganadería.

**-¿Qué cultivos produce y cuál es la rotación?**

-La rotación que hacemos es alrededor del 30% de trigo, maíz y soja. Además siempre hacemos alrededor de 50 ha de cebada.

**¿Cuál es la fecha de siembra del trigo y qué variedades implementa para esta zona?**

La fecha óptima es junio y julio y las variedades que sembramos son Baguette 11 y Baguette 9. Hacemos mitad de ciclos cortos y mitad de ciclos largos.

**¿Qué fertilización utilizan en el cereal?**

Aplicamos a la siembra 200 kg de urea y 120 kg de mezcla azufrada. No dividimos la aplicación de las dosis. Aplicamos todo a la siembra.

**-¿Cómo fue el perfil sanitario del trigo?**

Esta campaña viene muy bien, no hicimos ninguna aplicación hasta el momento.

**-¿Cuáles son las expectativas de rindes que esperan?**

Este año vamos a obtener alrededor de 38 a 40 qq/ha. Estos rindes son muy buenos para la zona.

El año pasado fue algo anormal en los rindes, obtuvimos alrededor de 62 qq/ha.

La campaña pasada, el productor obtuvo 62 qq/ha de trigo.

**-¿Cómo fue la siembra de maíz y soja?**

Pudimos sembrar todo en fecha, algunos productores se retrasaron por falta de humedad en el suelo durante la siembra de maíz.

**¿Qué híbridos utilizaron en el maíz y soja?**

Usamos híbridos de punta en el maíz. Hacemos 50% de maíz Dekalb y el otro 50% de Pioneer y Nidera. En soja, las variedades también de punta que usamos son 3810 y 4270.

**-Con respecto a la ganadería, ¿cuántas cabezas tiene?**

Tenemos alrededor de 400 cabezas y nos dedicamos sólo a la cría. Tenemos 200 ha de pasto natural y 100 ha de pradera a base de alfalfa, festuca y cebadilla. Toda la vida hicimos completo, pero como están muy firmes los precios de la invernada, decidimos comercializar las crías.

**SE REALIZÓ UNA ENCUESTA**



Hay más de 4 millones de cabezas bovinas

## Tecnología ganadera en Chaco y Formosa

Con más de cuatro millones y medio de cabezas bovinas y un millón de hectáreas de establecimientos ganaderos, el potencial productivo de Chaco y Formosa gana un lugar cada vez más preponderante.

Así se desprende de la Encuesta Nacional llevada a cabo por la Red de Información Agropecuaria Nacional (RIAN) del Inta, junto con el Senasa y los gobiernos provinciales.

que contiene a la Red de Información Agropecuaria Nacional (RIAN).

Según datos de la encuesta, tanto en Chaco como en Formosa el grueso de los productores encuestados posee entre 70 y 400 cabezas de ganado (32% y 29%,

respectivamente), mientras que la cifra se reduce para quienes poseen más de 3.000 animales (1% y 2%). Asimismo, el sistema productivo está

Las dos provincias comparten supremacía de razas sintéticas.

“El objetivo de este trabajo fue indagar sobre las variables que determinan la tecnología predominante en sistemas productivos mixtos y, específicamente, en los sistemas ganaderos”, explicó Andrés Sipowicz, a cargo de la Coordinación de Información Agropecuaria Nacional (CIAN),

fundamentalmente asociado a la cría (67% y 76%) y los productores que hacen ciclo completo conforman el 26% y el 11% de los casos estudiados. En cuanto a genética, las dos provincias comparten una supremacía de las razas sintéticas, seguidas por cruza y luego por cebú.



# de Noviembre



Cosecha récord de información.

- **Valor agregado:** transformar granos en carne de cerdo implica más renta e ingresos diversificados.
- **Sistemas:** desde Estados Unidos el auge de los planteos integrados con fuerte agregación de calor.
- **Política:** Alfredo Leuco explica las incógnitas que plantea el nuevo período presidencial.
- **Mancha ojo de rana:** importancia del cultivo antecesor en soja y de la combinación de fungicidas escogida.
- **Impuestos:** el impacto de la inflación en cada uno de los gravámenes que pesan sobre el sector agropecuario.
- **Biocombustibles:** los planes futuros en las naciones del mundo desarrollado y el abrupto crecimiento de esta industria.
- **Soja de segunda:** Un trabajo del INTA que demuestra notables respuestas a la aplicación de fósforo, azufre y una serie de micronutrientes.
- **Trigo:** pulverizaciones efectivas para mantener a raya las enfermedades foliares que afectan al cultivo.

Suplemento Maquinaria: siembra, cosecha, agricultura de precisión, fertilización, pulverización, máquinas forrajeras; la opinión de la industria metalmeccánica

Y como siempre toda la información que la gente de campo demanda y valora.



**VIDA RURAL**  
Cassis, el berrie que busca el turismo; arbustos en el jardín; beneficios de la mermelada de aloe vera; biodesinfección de suelos de huerta;



**TAMBO**  
Precios que no mejoran; producción e industria a ritmos desfasados; cómo evitar el estrés calórico; indicadores de eficiencia productiva



**GANADERIA**  
Un productor que cambió a tiempo y ganó; buenas prácticas ganaderas para la hacienda y el operario; cómo terminar con el gramón en sus pasturas; suplementación con fósforo en el NEA.

**YA ESTA EN SU KIOSCO**

4 revistas al precio de una !!!

Si no la encuentra en su quiosco o quiere recibirla en su domicilio, llame al 011 5353 5090 o envíe un mail a [suscripcioneschacra@nfco.com.ar](mailto:suscripcioneschacra@nfco.com.ar)

## QUIÉN ES QUIÉN



### La láctea que se recuperó y ahora busca agregar más valor en origen

Cinco años atrás, en 2006, el panorama de la firma láctea SanCor, que nuclea a alrededor de 1.600 productores tamberos, era absolutamente incierto; arrastraba deudas calculadas en alrededor de u\$s210 millones que no podía afrontar. A su vez, compañías de capitales nacionales apostaban a lo grande para absorberla, y el negocio lácteo no pasaba su mejor momento.

Paulatinamente, la luz comenzó a verse al final del túnel, en un comienzo con el acuerdo alcanzado con Venezuela (en el que el país vecino aportó u\$s135 millones, contra envíos de 72.000 toneladas de leche en polvo en 12 años) y más acá en el tiempo, con la reactivación económica.

Hoy la gigante láctea volvió a ponerse de pie, y en su balance anual cerrado en junio de 2011 informó ventas por \$4.604,4 millones, alcanzado de esta manera su récord absoluto y creciendo, en comparación al mismo período del año anterior, el 43,7%. Al mismo tiempo, la ganancia final del ejercicio se ubicó en \$62,5 millones, es decir un 517,8 por ciento superior a los resultados del año anterior, que fueron de \$10,1 millones.

Ahora bien, según detallan desde la compañía, este resultado positivo es producto del trabajo realizado en los últimos años para sanear la situación financiera de

la láctea, al tiempo que ahora se ilusionan con seguir ganando más volumen de mercado, tanto en el interno como en el externo.

Otro de los hitos importantes, y que se enmarcan en este proceso de reactivación, es el reciente acuerdo que alcanzó la empresa con la Corporación Financiera Internacional (CFI) para refinanciar la

este acuerdo la empresa logra sanear íntegramente sus números más urgentes. Retomando los puntos más sobresalientes de su balance anual recientemente presentado a la Comisión Nacional de Valores, se desprende que SanCor recibió de sus productores asociados un total de 1.390,7 millones de litros, y en comparación al ejercicio anterior, el recibo de materia prima creció el 16%. A su vez, el 68,4 por ciento se usó en productos para el mercado interno.

Otro punto a destacar son las inversiones realizadas en el último período, tanto en renovación de maquinaria como en campañas publicitarias para el lanzamiento o renovación de sus productos. Básicamente se buscó consolidar la marca SanCor en el mercado interno en lo que se refiere a yogures, postres y quesos.

Por último, ya casi cerrando el 2011 la láctea renovó sus autoridades, y de esta manera designó como nuevo presidente al productor lácteo Oscar Carreras, quien ya se había desempeñado en el puesto en dos oportunidades anteriores. Al mismo tiempo, el consejo de administración quedó constituido de la siguiente manera: vicepresidente: Rubén Darío Echavarr; secretario: Víctor Domingo Giovanale; prosecretario: Walter Martino, y el tesorero: Oscar Juan Sapino.



deuda que tiene con la entidad. Según detallaron, el acuerdo alcanzado incluye el pago de 29,5 millones de dólares en desembolsos semestrales.

A mediados de la década del '90, la CFI le otorgó un préstamo a SanCor por 40 millones de dólares, que luego fue reforzado por otros desembolsos por 30 millones de dólares. Parte fue saldado, y ahora con

#### IMPRESCINDIBLE

- Es una de las firmas lácteas más importantes de la Argentina; congrega a 61 cooperativas y 795 productores asociados.
- En su balance anual cerrado en junio de 2011 informó ventas por \$4.600 millones y ganancias después de impuestos de \$62,5 millones.
- En el ejercicio anterior (junio de 2010) obtuvo una ganancia después de impuestos de \$10 millones, siendo el primer resultado positivo en cuatro años.
- Tuvo que soportar un duro período en el que tenía deudas millonarias que no podía afrontar. En 2006 estuvo al borde de ser vendida.
- Recientemente consiguió una reestructuración de deuda con la CFI. De esta manera logró el pago de u\$s29,5 millones en cuotas semestrales.
- Las últimas inversiones estuvieron orientadas a consolidar sus marcas en el mercado interno y agregar más valor a sus productos.
- En el período en estudio, el recibo de leche creció el 16%, alcanzando los 1.390 millones de litros.
- Recientemente, Oscar Carreras fue designado como nuevo presidente por los próximos tres años.

Entendemos el **lenguaje** de la soja.  
Sabemos cómo **guiarlo**  
en el **desarrollo** del cultivo.

**PROGRAMA SOJA SANA.**



- Los últimos adelantos en genética de semillas.
- La mejor tecnología en protección de cultivos.

**SojaSana** **syngenta.**

YSPS Apron<sup>Maxx</sup> Advanced Touchdown<sup>HiTech</sup> Voliam<sup>Targo</sup> Curyom<sup>+</sup> Engeo<sup>+</sup> Amistar<sup>Xtra</sup> Cypress<sup>+</sup> Geysen<sup>+</sup>

CONSIGA EN SU DISTRIBUIDOR SYNGENTA LAS SOLUCIONES DEL PROGRAMA SOJA SANA PARA POTENCIAR SU CULTIVO.  
Para mayor información comuníquese con el Centro de Agrosoluciones Syngenta: 0800-444-4804 agro.soluciones@syngenta.com | www.syngenta.com.ar

© Marca registrada de una compañía del grupo Syngenta.